



## Institut de Promotion Commerciale BOIS & Dérivés

Pour garantir l'avenir de la "filiale bois", l'Institut de Promotion Commerciale BOIS & Dérivés forme des spécialistes, commerciaux et gestionnaires, directement opérationnels et répondant aux besoins spécifiques de chaque entreprise.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés au niveau Bac minimum, en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

Géré par la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux, bénéficiant des conseils d'un « Comité pédagogique » composé de professionnels, cet IPC délivre un diplôme de niveau III homologué par l'Etat.

Une pédagogie active (étude de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur. La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce et de l'Artisanat (Direction du Commerce Intérieur) et du Fonds Social Européen.

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit dans le concept de formation professionnelle "tout au long de la vie". Des modules courts, liés à l'apprentissage des compétences commerciales ou aux connaissances techniques répondent ainsi à un public de connaisseurs ou d'amateurs.

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit aussi dans le cadre de la loi de modernisation sociale. Le titre de Technicien du Commerce Spécialisé est accessible par Validation des Acquis de l'Expérience.



Fonds Social Européen

Remise des Diplômes  
le 11 octobre 2007

# MARTY

PARQUET • PARKETT • PARKET

Philippe PERLEMOINE  
PARRAIN de la Promotion IPC Bois 2007



*"Chaque fois que vous n'utilisez pas du Bois, vous contribuez à détruire la Planète !"*

A première vue, cela pourrait paraître paradoxal...

Matériau vivant aux multiples facettes, le bois requiert beaucoup de travail et d'ingéniosité pour en exprimer toute la quintessence. Les Parquets Marty sont tellement convaincus de cette vérité qu'ils l'ont érigée en véritable philosophie.

Au terme d'un long apprentissage et d'une observation passionnée, l'entreprise a su maîtriser les tours de main et techniques du métier, à partir desquels elle a développé des technologies de pointe adaptées à la vraie nature du bois et à son caractère.

Dans une planète de plus en plus torturée, préserver la nature et participer à la promotion du développement durable deviennent des axes prioritaires vers un engagement écologique.

A travers la bonne gestion du parc forestier, les Parquets Marty renforcent l'équilibre de cet écosystème, par l'utilisation sélective des bois.

Entreprise citoyenne, c'est par amour du bois que les PARQUETS MARTY s'engagent à développer des produits certifiés PEFC.

Ancien IPCiste de formation, j'ai toujours travaillé dans le sens de la valorisation du matériau.

Aujourd'hui, votre tour est venu ... Votre mission est désormais d'assurer la promotion du bois dans toute sa diversité. Cela requiert passion, humilité et persévérance.

Bonne chance à toutes et à tous dans vos futures vies professionnelles.

IPC Bois & Dérivés  
Rue René Cassin - 33049 BORDEAUX CEDEX  
Tél. 05 56 79 50 80 - Fax 05 56 50 62 34  
joelle.ferreira@formation-lac.com  
www.ipc-bordeaux.com

## Nos partenaires

Audy - Rougier - PBM - Point P - Gedimat - Labenne Rougier - CTBA - Marty Parquets - Peltier - Barillet - Leroy Merlin - Le Commerce du Bois - Berry Wood - Chaumet Bagnères Bois - UIRPM - Beynel - Luoman - SACBA - Joubert - VM Matériaux - Egger - Mundifolias, Bois du Nord - Isoroy - DGL Bois - AC Bois - James - Rullier - CAFSA - BFSA - Silverwood - Bois du Monde - Gabonaise industrielle des bois - Manorbois - Meneboo Bois - Atoutbois - Africateck - Authentic Bois - CEM - Silverwood - La Résinière - Gascognewood - Le Bois International - Jammes - Cepam - Cem - Guillemain - TBA - Destempes - Brives Construction - Trait Carré.

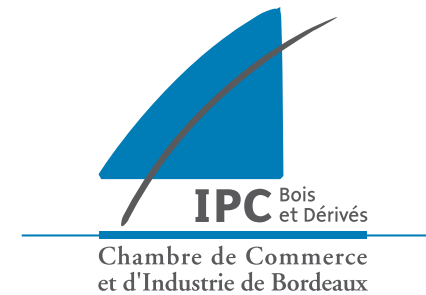


# IPC Bois l'essence de votre développement

28<sup>ème</sup> Promotion - 2007

Sous le parrainage de Philippe PERLEMOINE  
Responsable des Ventes France Marty

PROMOTION 2007 Institut de Promotion Commerciale  
Bois & Dérivés FONCTIONS Technico-commercial /  
Vendeur interne / Chef de Produit / Responsable de Secteur  
/ Logistique / Achat... FILIÈRES Exploitation / Production /  
Transformation / Négoce / Distribution...



**JEAN LOUIS BURNOUF***52 ans**81 avenue de Mérignac - 33200 BORDEAUX  
Tél : 05 56 00 98 22 - Portable : 06 27 07 64 20  
email : jeanlouisburnouf@yahoo.fr***CURSUS** 1978 : Licence en sciences économiques

1979-1980 : Initiation au commerce du bois à Brême (Allemagne)

**EXPÉRIENCES** 25 ans dans le négoce au Gabon et au Congo dont 17 ans pour le groupe Tropical Timber.

Achat et vente de grumes. Suivi des productions forestières.

Contrôle de qualité des débités. Logistique.

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Volontaire, curieux, forte adaptabilité.

Mobilité nationale et internationale. Anglais et allemand courants.

**JULIEN LAFARGUE***30 ans**349 bis rue Georges Bonnac - 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 08 73 36 95  
email : julienlaf@hotmail.fr***CURSUS**

BAC STT comptabilité/gestion

DEUG AES

**EXPÉRIENCES**

Diverses expériences dans le bâtiment notamment en charpente et menuiserie - 1 an

Conseiller clientèle BRICO - LECLERC et EDF/GDF- 5 ans

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Très bon relationnel, curieux, forte capacité d'adaptation. Vif intérêt pour le matériau bois et sa commercialisation.**PHILIPPE SAVIN***40 ans**Résidence Pasteur 413 rue Pasteur Bât A appt 65 - 33200 BORDEAUX  
Portable : 06 98 15 03 06***CURSUS** Tronc commun d'éducateur sportif 1er degré**EXPÉRIENCES**

Agent Immobilier (7 ans)

Exploitant gérant de 2 commerces (10 ans)

Agent de transport et expériences de vente

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**

Passionné, doté d'un bon sens relationnel créatif, volontaire, combatif.

**ÉDOUARD DE LAMBERT***26 ans**3 rue Ampère - 56270 PLOEMEUR  
Portable : 06 62 57 01 81  
email : delambert.edouard@hotmail.fr***CURSUS** S.T.A.E (2000) Ecole Nationale des sous-officiers d'active**EXPÉRIENCES** 2001-2006 : 5 ans sous officier dans l'armée de terre (régiment de cavalerie). Management de personnes, nombreuses responsabilités. Poste à responsabilité. Missions à l'étranger (Kosovo et Djibouti). Plusieurs stages et job d'été : élagage, marquages forestiers, plantations forestières, divers travaux forestiers (propriétés familiale et autres).**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Rigoureux - Tenace - Goût pour le contact humain - Sens des responsabilités - Travail en équipe - Mobile.**NADIA LALAOUI***31 ans**5 cours Balguerie Stutzenberg - 33300 BORDEAUX  
Portable : 06 69 72 81 59  
email : nadlalaoui@yahoo.fr***CURSUS** Bacalauréat STT action et communication commerciale (Nord). BTS force de vente (Nord). TOEFL 213/ 300 points.**EXPÉRIENCES** Conseillère de vente à Paris et Bordeaux (boutiques de textile de marques) - 3 ans. Responsable adjointe de magasin à Bordeaux (vente B to C, formation et animation d'équipes de vente, gestion et organisation, mise en place d'opérations commerciales -1 an ½).**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**

Bilingue anglais (2 ans ½ à New-York). Dynamique, sens du contact, goût du challenge. Très vif intérêt pour la filière Bois.

**FLORIAN TONETTO***24 ans**1 rue Edmond Rostand - 47700 CASTELJALOUX  
Tél : 05.53.93.16.57 - Portable : 06.03.55.78.18  
email : florian.tonetto@orange.fr***CURSUS**

BTA gestion et conduite des chantiers forestiers.

BTSA technico-commercial produits d'origine forestière (VAE en 2006).

**EXPÉRIENCES**

6 ans d'expérience dans l'achat et l'exploitation forestière pour les établissements Gillet S.A.S parquets lambris (47).

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Mobilité internationale et dynamisme au service de la commercialisation des bois.**FLORIAN DE MARTIN***29 ans**Kerantallec - 56310 QUISTINIC  
Tél : 02 97 39 76 06 - Portable : 06 09 84 65 09  
email : floriandemartin@hotmail.com***CURSUS** BEPA Gestion Forestière

1ère année BTA Gestion Forestière

**EXPÉRIENCES**

8 ans de fauconnerie dans l'armée de l'air : ventes, reproductions, effarouchements, analyses terrains aéronautiques, management d'équipes. Plusieurs stages en exploitations forestières et scieries (Bretagne).

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Mobile, maîtrise de diverses opérations sylvicoles et très vif intérêt pour le commerce du bois.**NEIL MEVET***33 ans**20 rue Pierre Curie - 33400 TALENCE  
Tél : 05 56 91 04 16 - Portable : 06 82 60 35 00  
email : mevetneil@yahoo.fr***CURSUS** Niveau BTS PA spécialité bovins laitiers (C.F.P.P.A. PAU) 2003

DU Science de l'Homme Bordeaux 2.

Certificat Préparatoire aux Etudes Vétérinaires (C.P.E.V.)

BAC scientifique.

**EXPÉRIENCES** Opérateur de production Pot Au Pin (2002)/Chocolaterie d'Aquitaine (2003-2006). Stages agricoles : diagnostic agro-environnemental et reproduction animale.**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Sens du relationnel et des responsabilités, rigoureux et volontaire. Mobilité internationale. Reconversion déterminée dans le bois.**OLIVIER TRAMASSET***36 ans**Résidence les Jardins de Cotor bât C apt. 57  
183 route de Pessac - 33170 GRADIGNAN  
Portable : 06 62 20 29 09*

email : oliviertramasset@yahoo.fr

**CURSUS** DEUG Biologie - Certificat de spécialisation "économie, gestion et commercialisation des bois et grumes".**EXPÉRIENCES** 2003-2006 Gérant d'un bar.

1999-2003 Réceptionniste d'un hôtel 3\*.

1994 Commercial en traitements des bois.

1994 Stage en coopérative forestière.

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Création et organisation de manifestations sportives et culturelles dans le milieu associatif. Compétences commerciales et relationnelles.**LOÏC FREDIEU***37 ans**30 bis avenue de Comte - 33510 ANDERNOS  
Tél : 05 56 82 46 35 - Portable : 06 78 27 12 80  
email : loic.fredieu@wanadoo.fr***EXPÉRIENCES**

5 ans dans le bâtiment

15 ans d'ostréiculture dont 5 ans en tant que gérant de société.

Expérience commerciale en gros demi/gros et détail.

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**

Sens de l'organisation et du relationnel, curieux, forte adaptabilité, vocation commerciale au service du bois.

**GUILLAUME NAUDE***27 ans**240 rue Blanqui - 33000 BORDEAUX  
1 rue M. Berteaux - 78540 VERNOUILLET  
Portable : 06 11 24 11 03*

email : guillaume.naude@gmail.com

**CURSUS** BAC Sciences Economiques et Sociales.

DUT Gestion des entreprises.

**EXPÉRIENCES**

ATC et Conseiller de vente à Paris : 2 ans Emois et Bois, et 2 ans Castorama bois.

Employé de scierie Bernard bois Scierie (77) : Intérim 3 ans.

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Mobilité géographique. Bonne adaptabilité.

Passion pour le bois.

**ADAMA TRAORE***25 ans**Le Grand Tressan 1 place Jean Vilar  
33310 LORMONT  
Tél : 05 56 31 54 83*

Portable : 06 16 30 48 04

email : unclehanif@hotmail.fr

**CURSUS** Niveau Bacalauréat Economique et Social.**EXPÉRIENCES** Opérateur dans l'Industrie et dans les télécommunications. Agent de sécurité.

Organisation de stands, de manifestations dans l'événementiel.

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Goût du challenge, sens du contact.

Appliqué et déterminé.

**GÉRARD GOURCEROL***51 ans**Terres des Cabanes - 16150 ETAGNAC  
Portable : 06 25 64 54 38  
email : gerard.gourcerol@wanadoo.fr***CURSUS** Niveau BAC +2 - IFOCA Institut français du caoutchouc - CNAM : élargissement des connaissances en physique, chimie, maths. Formulation des élastomères caoutchouc & élastomères thermoplastiques.**EXPÉRIENCES**

- Directeur de site industriel BRITISH VITA (UK).

- Responsable Recherche et Développement MECAPLAST France

- Technicien Méthodes VALEO.

- Responsable département Caoutchouc/arts graphiques MILLERS GRAPHICS.

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Maîtrise des matériaux thermoplastiques, élastomères, bois et dérivés. Compétences en management d'équipes, en production et commercialisation. Adaptabilité, ténacité, rigueur, devoir, passion des équipes : qualités au service de projets ambitieux et partagés.**BENOÎT OBICO***20 ans**32 chemin du Pin - 33370 SALLEBOEUF  
Tél : 05 56 23 00 51 - Portable : 06 80 95 22 57  
email : obiquinho@hotmail.fr***CURSUS** Bacalauréat Economique et social.**EXPÉRIENCES** Vendeur interne dans un magasin de meubles familial (3 mois).

Intérimaire dans le bâtiment.

Agent événementiel.

**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Capacité à innover, et à optimiser son travail.

## Notre objectif

L'Institut apporte, en 1200 heures réparties sur 9 mois, dont 10 semaines en entreprise, toutes les compétences nécessaires à l'exercice des fonctions de responsable dans la filière, grâce à un entraînement intensif **aux techniques de vente, de marketing et de gestion commerciale** (étude de marché, publicité, force de vente...).

Ces enseignements intègrent une **étude approfondie du produit bois** (qui représente 1/3 du programme), et développent une **connaissance concrète du marché des bois et produits dérivés** à travers des interventions de professionnels.

La formation englobe également la gestion financière, l'informatique, l'anglais, le droit commercial...

*Ils sont prêts à participer au développement de votre entreprise.*

***Vous avez des projets, vous souhaitez rencontrer des stagiaires de la 28<sup>e</sup> Promotion de l'IPC BOIS & Dérivés ? Vous pouvez les contacter aux numéros indiqués.***