



# Institut de Promotion Commerciale BOIS & Dérivés

Pour garantir l'avenir de la "filière bois", l'Institut de Promotion Commerciale BOIS & Dérivés forme des spécialistes, commerciaux et gestionnaires, directement opérationnels et répondant aux besoins spécifiques de chaque entreprise.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés au niveau Bac minimum, en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

Géré par la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux, bénéficiant des conseils d'un « Comité pédagogique » composé de professionnels, cet IPC délivre un diplôme de niveau III homologué par l'Etat.

Une pédagogie active (étude de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur. La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce et de l'Artisanat (Direction Générale de la Compétitivité de l'Industrie et des Services - DGCIS).

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit dans le concept de formation professionnelle "tout au long de la vie". Des modules courts, liés à l'apprentissage des compétences commerciales ou aux connaissances techniques répondent ainsi à un public de salariés ou d'amateurs, dans le cadre de la formation continue (DIF, plan de formation période professionnalisation).

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit aussi dans le cadre de la loi de modernisation sociale. Le titre de Technicien du Commerce Spécialisé est accessible par Validation des Acquis de l'Expérience.

Remise des diplômes  
le 8 octobre 2009



## Gascogne Wood Products

Jean-Luc Imberty,  
Parrain de la Promotion IPC Bois 2009



Vous n'oublierez pas 2009 et votre formation à l'IPC Bois. Vous avez choisi de donner une nouvelle orientation à votre carrière. Vous rentrez dans la très grande famille « du bois ». Votre formation vous permettra de découvrir ou d'en savoir plus sur ce matériau, les différents secteurs et métiers. Il ne vous restera plus qu'à choisir votre voie, bienvenus et bonne chance.

**Nous n'oublierons pas 2009 pour deux raisons essentielles :**  
La crise économique la plus importante depuis la dernière guerre Mondiale. La deuxième tempête en moins de 10 ans sur le massif Aquitain. Ces deux éléments majeurs vont sûrement changer nos manières de vivre et de travailler. Une grande mutation se prépare, à nous d'en assurer le succès. La branche bois du Groupe Gascogne que j'ai l'honneur de diriger, souhaite participer activement à ces mutations. Depuis 1925, acteur majeur dans la transformation du pin maritime et depuis dans d'autres essences de bois, nous voulons continuer l'aventure commencée par ces hommes et femmes du territoire, peu préoccupés par les cours de la bourse, mais plus sur la valeur ajoutée à donner à cette matière première.

**Le bois matériau durable, moderne et d'avenir.**

**Durable :** En fixant le gaz carbonique il préserve l'environnement de la planète. Vivant et renouvelable, le bois « éco matériau » conjugue les aspirations humaines encore trop contradictoires.

**Moderne :** Il peut-être utilisé dans différentes applications. Il est décoratif et s'adapte à tous les styles et goûts.

**D'avenir :** Le bois est peu « énergivore ». Lors de ces différentes phases de transformation il économise les énergies disponibles.

C'est un isolant naturel.

En construction il peut s'industrialiser et à l'avantage d'être léger en poids. **Alors? Continuons à promouvoir et à développer l'utilisation du bois.**



# IPC Bois l'essence de votre développement

30<sup>ème</sup> Promotion - 2009

Sous le parrainage de Jean-Luc Imberty  
Directeur général de Gascogne Wood Products

6 novembre 2009

**30ans**  
de l'IPC BOIS  
au Salon Vivons Bois

IPC Bois & Dérivés  
10, rue René Cassin - 33049 BORDEAUX CEDEX  
Tél. 05 56 79 50 80 - Fax 05 56 79 52 68  
ipc@formation-lac.com  
www.ipc-bordeaux.com

## Nos partenaires

AC BOIS - AMICABOIS - ARTBATINTER - ATOUTBOIS - ARCHITECTURE BOIS - AUDY - AUTHENTIC BOIS - BAGNÈRES BOIS - BARILLET - BBS - BEYNEL - BFS - BOIS DU MONDE - BRIVES CONSTRUCTION - CAUSA - CEM - CFA CNBN - DANZER - DBA - DESTEMPES - DGL BOIS - DOUGLAS - EGGER - ESD/MBN - EVERLAND - FCBA - FPBOIS - FSC - GABONAISE INDUSTRIELLE DES BOIS - GASCOGNEWOOD - GEDIMAT/LABENNE ROUGIER - GUILMIN - HENRY TIMBER - ISOROY - JAMMES - JOUBERT - LA RÉSINIÈRE - LAMECOL - LE BOIS INTERNATIONAL - LE COMMERCE DU BOIS - LEROY MERLIN - LUOMAN - MANORBOIS - MARTY PARQUETS - MBA - MENEBOO BOIS - MONTOISE DU BOIS - PANAGET - PBM - PELTIER - POINT P - SMURFIT CAPP - QUERANDEAU/BARILLET - RULLIER - SACBA - SILVERWOOD - SOFIA CONGO - TBA - TRAIT CARRÉ - UIRPM - VM MATÉRIAUX - etc...



**Benjamin SIGAL**

27 ans  
10 cité des Rouillet - 16000 ANGOULEME  
Portable : 06 16 36 03 47  
email : benjamin.sigal@orange.fr  
CURSUS  
CAP Tonnelier, BAC Littéraire  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
4 ans : Tonnelier : MARCHIVE et TONNELLERIE DE JARNAC  
9 mois : Magasinier réceptionniste : RULLIER Distribution  
Divers postes commerciaux et techniques (sport)  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Expérience dans le négoce :  
vente bois panneaux parquet, vente comptoir  
Très bonne adaptabilité au service du négoce

**Géraldine LE GULUCHE**

45 ans  
144 rue des Orangers - 33200 BORDEAUX  
Tél. : 05 56 42 13 58 / 06 85 93 74 45  
email : geraldineleguluche@hotmail.fr  
CURSUS  
DUT Gestion des entreprises (IUT Paris)  
BAC Scientifique  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
2008 : Stagiaire commerciale chez AMIBOIS  
15 ans : Responsable de boutiques à Paris et à Bordeaux (textile haut de gamme)  
2 ans : Gérante d'une boutique textile (Bordeaux). Exploitation en franchise.  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Passion pour l'architecture bois  
Sens du relationnel  
Commerçante et commerciale

**Mathieu POULAIN**

27 ans  
3 avenue de la Chaumière - 17390 RONCE LES BAINS  
Portable : 06 81 04 39 54  
email : mfpoulain@gmail.com  
CURSUS  
2000 : BAC ES  
2002 : BTS Commerce International (La Rochelle)  
2004 : Ecole de Commerce (EGC Angoulême - Diplôme de Chargé d'Affaires Internationales)  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
2004-2006 : SOTRINBOIS, Responsable Marketing et Développement commercial  
2006-2009 : SM FRANCE, Responsable de Zone Export (Europe du Nord, Europe de l'Est, Benelux, Amérique du Nord)  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Trilingue Anglais/Allemand  
Dynamique, polyvalent, sens commercial et goût du challenge  
Mobile international

**Céline MERLET**

30 ans  
25 route de Lesparre - 33990 NAUIJAC SUR MER  
Portable : 06 60 12 73 80  
email : cmerlet33@yahoo.fr  
CURSUS  
Bac littéraire  
1<sup>ère</sup> Année DEUG LLCE Allemand  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
3 ans : Assistante polyvalente PME : appel d'offres (dossiers de candidature, suivi de chantiers, situations et DOE), gestion plannings des commerciaux et du gérant, suivi des relations fournisseurs avec l'Allemagne, administration des ventes.  
1 an : Télévendeur : Prospection, création, gestion d'un portefeuille de clientèle.  
2 ans : Assistante commerciale propriété viticole  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Sens du relationnel, goût du challenge, capacité d'adaptation, sens des responsabilités  
Allemand courant et bonnes notions d'anglais

**Lucie ALMAGRO BORANGA**

22 ans  
Le Bourg - 46 100 PLANIOLES  
Tél : 06 07 32 23 00  
email : lucie.almagro@hotmail.fr  
CURSUS  
2008 : BTSA Gestion Forestière, Ecole Forestière de Meymac (19).  
2006 : BAC STAE (mention Assez-Bien), LEGTA La Roque à Rodez (12).  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
2007 : Stage à l'ONF (Mendes 48), (DFCI et création d'un Plan de Massif).  
2005 : Stage à la Coopérative Forestière de la Garonne à Figeac (46), (gestion forestière, ventes et achats de bois).  
2007 et 2008 : Technicien notateur pour le Syndicat des Producteurs de Semences (Montauban 82) (agrément ministériel).  
2005 et 2006 : Agent saisonnier pour la Mairie de Figeac (46), au service des Espaces Verts (entretien et aménagement).  
2004, 2005, 2006 : Agent saisonnier pour le GAEC du Silo à Cajarc (46)  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Rigoureuse, sens du relationnel et de l'organisation. Mobilité géographique, bon niveau en espagnol. Engouement pour la filière Bois Energie.

**Philippe REAL**

40 ans  
6 avenue de Strasbourg - 33200 BORDEAUX  
Tél : 05 56 02 31 83 / 06 11 84 53 26  
email : p.real@wanadoo.fr  
CURSUS  
Ecole Supérieure de Commerce BAC + 4  
I.E.M.I PARIS (1990)  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
15 ans : Direction des ventes / SAGEM Communications  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Objectif 2009 :  
Reprise d'entreprise  
- En Gironde  
- CA supérieur à 1M€, de 5 à 30 salariés  
- Industries du bois, Industries B to B - Production et distribution, Négoce.

**Edouard de RIVOYRE**

46 ans  
Contact : ipc@formation-lac.com  
CURSUS  
Diplômé de l'ENCPM - Ecole Nationale de Commercialisation des Produits de la Mer - à la CCI de Lorient.  
FO.GE.FOR - Formation à la Gestion Forestière - à la Maison de la Forêt à Bordeaux.  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
1 an : Vendeur en produits surgelés - Groupe Pomona  
5 ans : Acheteur en produits de la mer - Groupe Pomona  
7 ans : Chef de département marée - Groupe Pomona  
7 ans : Chef de produit marée - Système II  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Mes compétences : achat, vente, démarche qualité, logistique et management spécialisées dans la distribution.  
Associé dans un Groupement Forestier en Aquitaine.

**Martin SEVAISTRE**

23 ans  
10 Square des Tamaris - 69260 CHARBONNIERES LES BAINS  
Tél : 06 61 61 52 25  
email : martinsevaistre@hotmail.com  
CURSUS  
BAC Sciences Eco  
1 an AES (LYON III)  
1 an IHEDRA (Paris) Droit rural et Economie agricole  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
2 ans : Garde à cheval (Conseil Général du Rhône)  
2 mois : Stage commercial Point P (Lyon)  
1 an : Divers emplois d'intérim (bâtiment et emballage)  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Curieux, aime les challenges  
Vif intérêt pour le matériau bois  
Trilingue : anglais, italien  
Mobilité internationale

**Mickael TEJEDOR**

22 ans  
6, rue de canteplan - 64600 ANGLET  
Portable : 06 24 69 27 05  
email : tej64@hotmail.fr  
CURSUS  
CAP Menuiserie Agencement -  
BEP Productive Bois et Matériaux Associés -  
BAC PROFESSIONNEL Technicien de fabrication Bois.  
EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES  
Pose de terrasse bois, parquet massif, agencement placard et cuisine (2 mois)  
Pose de revêtement de sols (parquet, lino, moquette) + ragréage (2 mois)  
Divers emplois saisonniers (MNS- Barman- Serveur Restaurant)  
SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ  
Technicité du produit bois, dynamique et volontaire, capacité d'adaptation.  
Sens de l'organisation et du relationnel. Mobile  
Espagnol courant.

## Notre objectif

L'Institut apporte, en 1200 heures réparties sur 9 mois, dont 10 semaines en entreprise, toutes les compétences nécessaires à l'exercice des fonctions de responsable dans la filière, grâce à un entraînement intensif aux techniques de vente, de marketing et de gestion commerciale (étude de marché, publicité, force de vente...).

Ces enseignements intègrent une étude approfondie du produit bois (qui représente 1/3 du programme), et développent une connaissance concrète du marché des bois et produits dérivés à travers des interventions de professionnels.

La formation englobe également la gestion financière, l'informatique, l'anglais, le droit commercial... L'IPC Bois s'adresse également à des salariés ou tout amateur désireux de suivre des modules spécialisés (plan de formation, DIF, période de professionnalisation).

**Ils sont prêts à participer au développement de votre entreprise.**  
**Vous avez des projets, vous souhaitez rencontrer des stagiaires de la 30<sup>e</sup> Promotion de l'IPC BOIS & Dérivés ? Vous pouvez les contacter aux numéros indiqués.**