



**Christian LEONARD**

48 ans  
16 bis avenue du Général de Gaulle 33720 VIRELADE  
Tél : 05 56 27 36 90 - Portable : 06 85 18 06 53 - email : leonard-c@orange.fr  
**CURSUS** Diplôme de mécanique de précision.  
Préparation au D.E. d'éducateur sportif 1er degré options Judo et Ski alpin  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Création et développement d'une boulangerie  
- pâtisserie - chocolaterie pendant 18 ans en tant que chef d'entreprise.  
Nombreuses expériences dans les métiers de bouche  
Divers travaux vitivinicoles.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Epicurien et passionné par les vins. Excellentes aptitudes commerciales et relationnelles  
**OBJECTIF** Développer les ventes en secteur traditionnel



**Ingrid LERAY**

36 ans  
5, place Pinton 33460 MACAU  
Tél : 05 56 58 53 89 - Portable : 06 32 83 24 11 - email : ingrid.leray@9online.fr  
**CURSUS** Maîtrise Langues Etrangères Appliquées Anglais Allemand, Option affaires et commerce, dont une année ERASMUS en Allemagne.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Assistante export dans une PME du secteur métallurgique pendant 13 ans  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Rigueur et motivation  
**OBJECTIF** Lier mes compétences professionnelles et ma passion pour le vin.



**Bertrand OUSTRIC**

23 ans  
90 rue Leyteire 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 85 80 75 75 - email : oustricb@yahoo.fr  
**CURSUS** BAC Scientifique. DUT Génie Biologique option agronomique. Diplôme National d'Enologie.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Vinification (millésime 2006) pour la Maison Sichel (33) à la Cave Coopérative Bel Air (6 mois). / Stage de vinification (millésime 2005) à Limoux pour la cave Sieur d'Arques (6 mois). / Stage de vinification (2004) à la Chambre d'Agriculture du Gers (2 mois). / Stage dans un laboratoire de recherche sur les effluents viti-vinicoles à l'INRA de Pech Rouge (Aude) (4 mois).  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Très bonne connaissance technique du produit vin et spiritueux. Passionné par l'univers du vin. Rigoureux, dynamique et grand sens du relationnel.  
**OBJECTIF** Travailler en ventes France et/ou achats.



**Guillaume PENEAU**

26 ans  
47 rue Lombard 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 69 54 41 05 - email : guillaume-peneau@hotmail.fr  
**CURSUS** Bac STAE (sciences technologies de l'agronomie et de l'environnement option aménagement de l'espace)  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
- Différents postes dans la restauration  
- Management d'une pizzeria.  
- Conducteur ambulancier.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Bon relationnel.  
De nature curieuse et ambitieuse, j'apprécie les défis.



**Rodrigo PIQ LAÇOS**

29 ans  
42 rue Neuve 33000 BORDEAUX  
Tél : 08 72 13 60 27 - Portable : 06 26 89 57 08 - email : wembley77@hotmail.com  
**CURSUS** BAC Sciences Economiques et Sociales (Lycée international/ 3 langues) Niveau DEUG philosophie. Niveau DEUG psychologie.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Serveur et barman en restauration - France et Chili (3 ans). Réceptionniste en hôtellerie de luxe - France (1 an) / Vendeur en produits cosmétiques - Chili (6 mois) / Stage d'assistant commercial dans une agence de publicité (6 mois) / Diverses missions de vente en intérim.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Double culture franco-chilienne. Plusieurs voyages en Amérique du Sud dont un séjour d'un an en 2002  
Maîtrise de plusieurs langues étrangères : anglais, espagnol, allemand, italien  
Esprit d'initiative et goût du travail en équipe.  
**OBJECTIF** Servir d'interface pour la filière vins à l'export.



A Bordeaux, l'homme a appris à tirer la quintessence d'un terroir et d'un climat exceptionnels. Au-delà de cette maîtrise, issue d'un souci permanent d'améliorer la qualité de leurs vins, les propriétaires de Châteaux ont voulu très tôt faire partager leur passion avec les amateurs du monde entier. C'est cette volonté de mieux faire connaître le meilleur de la production girondine qui est à l'origine de la création en 1973 de l'Union des Grands Crus de Bordeaux.

Aujourd'hui, "l'Union" regroupe 132 crus issus exclusivement des plus grands terroirs du Médoc, des Graves et Pessac-Léognan, de Sauternes et Barsac, de Saint-Emilion et de Pomerol. Acteurs économiques, les propriétés adhérentes représentent environ 5.000 hectares des plus beaux terroirs du vignoble bordelais. Leur production moyenne est de l'ordre de 30 millions de bouteilles exportées en grande majorité. Ces vins représentent un chiffre d'affaires global de l'ordre de 500 millions d'euros.

En communicants avisés, les membres de l'Union savent que produire un très grand vin va de pair avec la nécessité de le faire savoir. Voyageurs infatigables, les responsables de ces grands vins se déplacent dans le monde entier pour présenter personnellement et de façon collective leurs millésimes récents aux responsables locaux de la presse et de la distribution. Ils apportent ainsi un appui efficace aux négociants chargés de la commercialisation.

En France, l'Union des Grands Crus réalise notamment la semaine des primeurs, un événement qui attire dans le vignoble bordelais la distribution et la presse du monde entier venues découvrir à Bordeaux le nouveau millésime.

Mais c'est aussi au grand public que l'Union s'adresse depuis 2006 en lui proposant de venir à Bordeaux vivre sa passion pour les grands vins le temps d'un week-end du mois de mai. Le Week-end des Grands Amateurs répond ainsi à ce souci d'offrir la possibilité aux œnologues de rencontrer les femmes et les hommes qui font le vin, tout en dégustant sous une forme habituellement réservée aux seuls professionnels.

La liste des membres ainsi que les programmes de l'Union des Grands Crus peuvent être consultés sur le site internet <http://ugcb.net>

**Union des Grands Crus de Bordeaux,**  
10, cours du XXX Juillet F-33000 Bordeaux  
05 56 51 91 91  
[ugc@ugcb.net](mailto:ugc@ugcb.net)

**Remise des diplômes**  
**le 19 octobre 2007**  
**au Château BRANAIRE-DUCRU.**

**INSTITUT DE PROMOTION COMMERCIALE**  
**VINS & SPIRITUEUX**

L'Institut de Promotion Commerciale «Vins & Spiritueux» fondé en 1974 sous la responsabilité de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux a pour but d'apporter la formation technique et culturelle nécessaire aux responsables commerciaux et gestionnaires de ce secteur.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés au niveau Bac minimum, en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

L'Institut apporte, en 1270 heures réparties sur 10 mois, dont 11 semaines en entreprise, toutes les compétences nécessaires à l'exercice des fonctions de responsable dans la filière, grâce à un entraînement intensif aux techniques de marketing et de gestion commerciale (étude de marché, publicité, force de vente, export,...).

Ces enseignements intègrent une étude approfondie des produits vins et spiritueux (qui représente 1/3 du programme), et développent une connaissance concrète du marché à travers des interventions de professionnels.

La formation englobe également la gestion financière, l'informatique, l'anglais viti-vinicole, le droit commercial...

Une pédagogie active (études de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur.

La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce, des Services et de l'Artisanat (direction du Commerce Intérieur) et de la Mission du Fonds Social Européen.

VOTRE CONTACT :  
IPC Vins & Spiritueux

Rue René Cassin  
33049 Bordeaux Cedex

Joëlle FERREIRA  
Tél. : 05 56 79 50 80  
Fax : 05 56 79 52 68  
[joelle.ferreira@formation-lac.com](mailto:joelle.ferreira@formation-lac.com)  
[www.ipc-bordeaux.com](http://www.ipc-bordeaux.com)



Fonds Social Européen

Une formation professionnelle ouverte aux salariés dans le cadre de modules courts spécialisés.



**Evelyne ANSELMI**

49 ans  
9, rue Duguesclin 16100 COGNAC  
Tél : 05 45 35 15 26 - Portable : 06 83 66 07 70 - email : e.anselmi@wanadoo.fr  
**CURSUS** BAC B, DEUG Economie, DESI .  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Assistante, ADT agence de Communication (2002-2003). Assistante de direction, marketing et commerciale (2003-2007) à la Tonnelerie Vernou (Etude et mise en place du Site Web avec référencement, newsletter, CRM (Customer Relationship Management) plaquette et documents commerciaux, de salons : Vintech 2004 et 2006. Gestion des tableaux de bord commerciaux, veille commerciale. Back office commercial pour le marché Italien. Organisation à Vinexpo 2007 de la soirée dégustation "Cigare, Armagnac".  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Goût du challenge, de la négociation, du management d'équipes, dynamique, investissement personnel, sens du relationnel et des responsabilités. Grand intérêt pour la filière vitivinicole.  
**OBJECTIF** Participer aux mutations du monde du vin et le promouvoir.

**Carine BERULLIER**

32 ans  
1 avenue Edouard Manet 33160 ST MEDARD EN JALLES  
Portable : 06 18 95 61 20 - email : carine\_berullier@yahoo.com  
**CURSUS** BTS Communication des entreprises (ISCOM Paris). Bachelor of Business Administration Economie Commerce International (Baruch University New York).  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Chargée de clientèle pour une start up/logiciels à New York 1 an 1/2. Coordinatrice des ventes pour la plateforme commerciale française d'un importateur chinois JACKEL International : 1 an. Coordinatrice des ventes et logistique pour une entreprise de packaging pour la parfumerie INCA France : 2 ans 1/2. Divers intérim : groupe de presse et design.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Anglais courant, résolument tournée vers l'international, j'ai travaillé avec les marchés asiatique, américain et européen.  
**OBJECTIF** Me diriger vers un poste dans la communication, marketing, développement de marques dans le domaine des vins et spiritueux pour les marchés américain et asiatique.

**Vasilii BODAREV**

50 ans  
32 rue Commandant Arnould 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 99 21 50 65 - email : vasilbad@hotmail.com  
**CURSUS**  
Diplôme économie - comptabilité (bac +3).  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
Contrôleur de budget et d'analyse économique pendant 16 ans. Responsable import/export secteur spiritueux et agroalimentaire pendant 6 ans.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**  
Spécialisation import/export.  
Trilingue (russe, roumain français).  
Disponibilité, esprit d'entreprise au service de l'Import/Export.

**Carine BUTLER**

46 ans  
25 Chemin du Moulin de Lartigue 33750 CAMARSAC  
Tél : 05 56 30 11 93 - Portable : 06 23 25 65 16 - email : carpatbutler@hotmail.fr  
**CURSUS** Baccalauréat Littéraire trilingue anglais/allemand/espagnol 1978. BTS Tourisme Accueil trilingue 1980. Formation de Cadre dans le Tourisme (9 mois) 1988.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** 1988-2007 : Agent de voyages c/o Carlson wagonlit Travel et aux galeries Lafayette de Bordeaux/ Responsable d'agence depuis 1995. 1983-1988 : Agent de comptoir Hertz France à l'aéroport de Bordeaux. 1980-1983 : Hôtesse d'accueil, organisation salons, guidage groupes étrangers.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Excellent relationnel et forte capacité d'adaptation et de conviction. Très enthousiaste pour produit V/S et sa commercialisation.  
**OBJECTIF** Participer au développement de l'œnotourisme.

**Simon CAPRARO**

28 ans  
24 rue Pierre 33000 BORDEAUX  
Tél : 05 56 98 13 16 Portable : 06 24 87 84 04 - email : s.capraro@caramail.com  
**CURSUS** Bac L + Certificat de maîtrise de la langue anglaise (London Metropolitan University).  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Vendeur de matériel informatique (dont 3 ans à Londres) 4 1/2 ans.  
Diverses expériences : enquêteur, merchandiser, conseiller de vente (dont 6 mois en Grande-Bretagne) - FNAC, BOULANGER, SPAR : 1 1/2 an.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Anglais courant et bonne connaissance de la culture anglaise. Bonne expérience au contact du consommateur.  
**OBJECTIF** Etre au service de la propriété ou de la coopération.

**Catherine CHAMPEAUX**

41 ans  
40, rue Saint-Joseph 33000 BORDEAUX  
Tél : 05 56 52 99 19 - Portable : 06 03 63 13 25 - email : catherine.champeaux@hotmail.fr  
**CURSUS** BTS Secrétariat Trilingue anglais/espagnol  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** 1988-2006 : Assistante de Direction / départements : commercial, marketing et administration des ventes / Cartier International, Négotransport, Walsh France, Celerg, Euroclear  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Anglais bilingue. Ténacité et autonomie. Curiosité d'esprit et sens du relationnel. Membre du club de dégustation "L & vin". Ecriture d'un guide du vin au féminin.  
**OBJECTIF** Promouvoir les vins. Mobilité, esprit d'entreprise, sens commercial.

**Anna CHILTON**

25 ans  
30 rue Latour 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 78 30 13 69 - email : chiltonanna\_bordeaux@hotmail.com  
**CURSUS** A Level (business, art, maths, russe, littérature anglaise), (UK) Etudes d'histoire de l'art (3 ans).  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Assistante de coordination Evènementiels (UK) : 2 ans en discontinu. Mise en place d'un projet gouvernemental : l'art en milieu hospitalier (organisation, communication, vente) : 6 mois.  
- Négociatrice dans la vente de droits de musiques, relations publiques/AVEX (UK) : 3 ans.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Trilingue (russe, anglais, français), Tchèque scolaire. Très bonne connaissance des cultures anglaise et russe (2 langues maternelles). Membre d'un club de dégustation de vins (6 ans en UK).  
**OBJECTIF** Au service de l'export du vin.

**Muriel COLL**

32 ans  
36, boulevard du Président Wilson 33000 BORDEAUX  
Tél : 05 56 96 01 88 - Portable : 06 26 57 87 90 - email : m.coll@caramail.com  
**CURSUS** Technicien Supérieur Grande Distribution AFPA 2001  
DEUG d'Information et communication Rennes 1998.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
Assistante des ventes et téléopératrice (3 ans).  
Télétraductrice B to B Etudes de marchés Londres Mory on Line (2 ans).  
Traductrice Vinexpo. Stage adjoint chef de rayon.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**  
Bilingue Espagnol. Anglais courant.  
**OBJECTIF** Au service des ventes à l'export et de l'œnotourisme.

**Emilie CONSTANTIN**

26 ans  
68 chemin de la Prairie 33230 ST MEDARD DE GUIZIERES  
Tél : 08 79 05 02 50 - Portable : 06 87 15 48 77 - email : fajamil@hotmail.fr  
**CURSUS** BTS Actions Commerciales en alternance - DEUG Langue, Littérature et Civilisation Espagnoles - BAC SIT-ACA  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** 2 ans Responsable commerciale en Suisse au café/restaurant du Pont (responsable de 3 personnes, gestion des stocks, commandes fournisseurs). 2 ans Assistante commerciale au Château La Gravelière (accueil, organisation et animations foires en Bretagne et en Belgique, réponses à appels d'offres, suivi clientèle). Mais aussi... hôtesse de caisse, serveuse (emplois saisonniers).  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Curieuse et ambitieuse, aime le travail varié et intensif. D'une grande ouverture d'esprit, dispose d'un sens du relationnel certain. Vif intérêt pour le packaging et le monde du négoce.  
**OBJECTIF** Intégrer un négoce.

**Vincent CRAVEIA**

25 ans  
Château Roumieu 33720 BARSAC  
Tél : 05 56 27 21 01 - Portable : 06 85 13 59 84 - email : vincent\_craveia@hotmail.com  
**CURSUS** BAC Scientifique.  
1ère année DEUG de Science de la Matière Bordeaux I.  
Année préparatoire de Kinésithérapie Bordeaux I.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Travaux, de culture de la vigne, de vinification et de logistique au Château Roumieu  
Suivi clientèle particulier ; vente directe particuliers, CHR  
Réalisation du site internet Château Roumieu.fr et plaquette promotionnelle  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Maîtrise de la production  
Volontaire, dynamique et curieux

**François DELBASTY**

40 ans  
324 rue Pasteur Le Brasilia 33200 BORDEAUX  
Tél : 05 56 08 13 44 - email : delbasty.francois@neuf.fr  
**CURSUS**  
BAC comptabilité.  
BTS Communication et Action Publicitaire.  
Diplôme en Commercialisation Appliquée aux Vins et Spiritueux.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
1 an : Assistant Chef publicité.  
15 ans dans la commercialisation des vins et des spiritueux : Savour Club, Strasbourg, Toulouse et Bordeaux.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**  
Communication, Publicité, Marketing et Commercialisation.  
Résolument au service de la filière vin.

**Béatrice DUPRAT**

52 Ans  
7 Rue des Arcades 33600 PESSAC  
Tél : 05 56 36 01 94 - Portable : 06 64 85 57 44 - email : duprat.beatrice@neuf.fr  
**CURSUS** BTS Tourisme.  
Formation Cafè Œnologie.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** 14 ans dans le tourisme : accompagnement circuits, responsable de réceptif, encadrement d'une équipe, organisation technique de circuits et séjours, relations commerciales avec les fournisseurs et les clients. 13 ans dans le domaine de vente du vin auprès des particuliers ainsi que organisation et vente de vin à l'Œnothèque Aéroport de Bordeaux  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Bonne connaissance du tourisme et de la vente du vin. Passionnée par le vin.  
**OBJECTIF** Œnotourisme, commerce, négoce ou responsabilité d'un point de vente. Dynamisme et sens des responsabilités, au service de la clientèle.

**Alexis HEBRARD**

21 ans  
99 avenue de Tivoli 33000 LE BOUSCAT  
Tél : 05 56 22 79 36 - Portable : 06 17 78 61 08 - email : hebrard29@hotmail.com  
**CURSUS**  
2005 Bac SIT Comptabilité Gestion  
2005-2006 IUT GEA (Gestion des Administrations et Entreprises)  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
Juin 2004 stage dans un cabinet d'œnologie.  
Juillet 2004 et 2005 : stages dans une cave à vin.  
Juin 2005 effeuillages, vendanges vertes au Château Trianon et participation à Vinexpo.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Vif intérêt pour le monde du vin grâce à une passion familiale.

**Christophe HERRAN**

29 ans  
119 rue Fondaudège 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 86 85 24 47 - email : herran.chris@wanadoo.fr  
**CURSUS**  
BTS Action Commerciale  
Bachelor Degree Marketing International (Iseg Bordeaux)  
Titre Iseg Marketing International et Stratégies commerciales (Bac +4)  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** 8 mois : Assistant marketing stagiaire à YAMAHA MOTOR France (St-Ouen l'Aumône 95).  
14 mois : Responsable clientèle pour une agence Internet Flamant Bleu Studio. Divers stages de marketing et vente milieu automobile.  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Très bon relationnel. Force de conviction.  
**OBJECTIF** Mettre ses compétences en marketing au service de la filière.

**Benjamin JONES**

29 ans  
25 rue des Faures 33000 BORDEAUX  
Tél : 05 56 31 62 87 - Portable : 06 62 01 42 18 - email : benjonesmail@yahoo.co.uk  
**CURSUS** Licence français et allemand, Université de Londres mention très bien. Formation continue en informatique.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
2001-2004 Gestionnaire de systèmes informatiques Londres : Vivendi, Seagrams, Universal Studios, Sumitomo Mitsui Banking Corporation  
2004 - 2006 : Assistant commercial, Bordeaux - Siblu France  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**  
Anglais langue maternelle, allemand courant.  
Passionné par la filière vins & spiritueux.  
**OBJECTIF** Vocation pour l'export, l'investissement et les challenges.

**Jacobus KAANDORP**

29 ans  
65 rue Solle 33200 BORDEAUX ou La Torche 29120 PLOMEUR  
Portable : 06 30 31 57 89 - email : japiekaandorp@hotmail.com  
**CURSUS** Mention Complémentaire Sommellerie 1998. Baccalauréat Professionnel Restauration 1997. BEP-CAP Hôtellerie.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** 2004-2005 : Seven Leisure, Manama - Royaume de Bahain (Group Sommelier et Beverage Manager)/2002-2003 : Hôtel Guanahani\*\*\*\*Luxe - St-Barthélemy - Antilles Françaises (Maître d'hôtel/Sommelier)/2000-2001 : White Star Line group - Londres- Mr Marco Pierre White - (Sommelier)/1999-2000 : Hôtel Le Toiny\*\*\*\*Luxe "Relais et Châteaux" - St-Barthélemy-Antilles Française (Sommelier)/1998-1999 : Hôtel Tsanteleina\*\*\* - Val d'Isère - France - (Sommelier)/1998 : Restaurant L'Espérance \*\*\* Michelin, Mr Marc Meneau - Bourgogne France (commis sommelier).  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Langue maternelle : Néerlandais - Bilingue français-anglais/Grande connaissance du monde hôtelier. Très bonnes capacités d'adaptation. Contacts de distributeurs à l'étranger (Moyen Orient et Chine...). Mobilité internationale.  
**OBJECTIF** Grand intérêt pour l'import/export et/ou développement de la vente en CHR.

**Julien LABILLE**

25 ans  
7, allée des hirondelles - 33127 MARTIGNAS SUR JALLE  
Tél : 05 56 21 49 50 - Portable : 06 22 19 68 48  
email : julienlabille@hotmail.com - julienlabille@laposte.net  
**CURSUS** Baccalauréat général.  
2 ans d'université Bordeaux III - sciences humaines  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
- Diverses expériences dont responsable d'atelier en maintenance générale.  
- Animateur en centre de vacances - 1an 1/2.  
- Télé-Vendeur en relance de crédit client.  
- Employé de restauration.  
- Vendangeur (Château Pape Clément).  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Esprit d'initiative et bon relationnel.  
Création de blogs Internet.

**Romain LARRIVIERE**

24 ans  
87 rue du Faubourg St Antoine 75011 PARIS  
Tél : 02 98 46 46 02 - Portable : 06 76 04 23 42  
email : romain.larriviere@gmail.com  
**CURSUS** 2002 BAC Pro Hôtellerie Restauration  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** Commercial en vins chez Henri DUTEIL - Paris - Novembre à Décembre 2006 / Sommelier au restaurant gastronomique Le Taste Monde - Paris - Septembre à Octobre 2006 / Sommelier au restaurant gastronomique Le Relais du Parc M.Ducas - Paris - Mai à Août 2006 / Vendanges régulières en Bordeaux Supérieur  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ** Membre de l'UDSF (Union des Sommeliers Français) / Dégustations régulières  
Représentant commercial ponctuel aux foires aux vins pour Champagne JEANDON PRIVE. Passion et vocation commerciale au service du vin.

**Michaël LE BIAVANT**

29 ans  
44 rue du château brûlé 22110 ROSTRENEEN  
Portable : 06 18 42 14 19 - email : mlebiavant@yahoo.fr  
**CURSUS** 1999 : Diplômé ISEG Nantes filière "Expertise en Ingénierie Commerciale", spécialisation: Marketing. Diplôme BAC +4.  
1998 : Diplôme Européen de Management International (DEMI) Université HES de Rotterdam, Pays-Bas.  
1997 : BTS Commerce International.  
**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**  
1999- 2002 : Commercial dans la vente de produits et services informatiques dans des sociétés Internet, en Suisse et en Région Parisienne. 2003-2006 : Négociateur immobilier à Neuilly Sur Seine (92) puis à Rennes (35).  
**SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ**  
Anglais courant. Expérience dans l'encadrement d'équipe.  
**OBJECTIF**  
Réaliser un challenge commercial au sein d'une propriété viticole.

L'IPC Vins & Spiritueux s'inscrit dans le concept de formation professionnelle "tout au long de la vie". Des modules courts, liés à l'apprentissage des compétences commerciales ou aux connaissances techniques répondent ainsi à un public de connaisseurs ou d'amateurs.

L'IPC Vins & Spiritueux s'inscrit aussi dans le cadre de la loi de modernisation sociale. Le titre de Technicien du Commerce Spécialisé est accessible par Validation des Acquis de l'Expérience.

Ils sont prêts à participer au développement de votre entreprise Vous avez des projets, vous souhaitez rencontrer des stagiaires de la 33<sup>ème</sup> promotion de l'IPC Vins & Spiritueux ? Vous pouvez les contacter aux numéros indiqués.