

**Stéphane ORDOQUY**

35 ans - 781 rue René Loustalot - 40990 SAINT PAUL LES DAX

Portable : 06 32 66 49 90 - email : stephane.ordoquy@orange.fr

CURSUS Baccalauréat série B : économie - D.U.T. Gestion Entreprise &amp; Administration

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Gérant de société pendant 9 ans, dans une activité de commerçant-artisan.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Des compétences dans le domaine du management d'une entreprise commerciale : administration des ventes - gestion des achats - gestion financière et comptable - gestion du personnel ... et des qualités : Autonomie - Responsabilité - Organisation - Polyvalence - Adaptation - Epicurien allié à un bon sens du relationnel que je veux aujourd'hui confirmer dans une activité de développement commercial dans le secteur des vins et spiritueux.

**Svetlana GOETTMANN**

37 ans - 11 rue Castillon - 33000 BORDEAUX

Portable : 06 71 40 83 65 - email : shapsveta72@hotmail.fr

CURSUS Licence ProGestion logistique et transport, IUT Bordeaux, France, 4 ans Université d'économie et de finance de Kazan (Russie)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Affréteur : Rhenus Logistics, Bordeaux, 2008 : organisation de transport de vins et autres produits (cotation, recherche de transporteurs, suivi des commandes...) / Agent administratif : Agence de voyages « Rivages du Monde », Paris, 2006 / Marketing manager et commerciale : Agence de publicité « Courage », Kazan(Russie), 2001-2003 / Agence de publicité « Reklamnie Mir », Kazan(Russie), 2003-2004 / Commerciale : Grossiste de textiles, Kazan (Russie), 1999-2001

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Trilingue Russe (langue maternelle) - Français - Anglais. Compétences techniques et commerciales au service de la filière vitivinicole. Créative, dynamique, sens du relationnel.

**Vittoria TUSSEAU**

27 ans - 81 rue Lecocq - 33000 BORDEAUX

Portable : 06 86 46 14 58 - email : vittoria\_1@hotmail.fr

CURSUS Bac Littéraire

Diplôme d'assistante commerciale en tourisme et hôtellerie

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

4 ans : Co-gérante d'une auberge /chambres d'hôtes dans les Pyrénées / 2 ans : Chef de rang dans un complexe hôtelier 3\*/ Divers emplois de serveuse saisonnière / Stage : vente et conseil client Vibliothèque de Bordeaux (2 mois) / Assistante commerciale d'un agent commercial en vins et champagne (4 mois).

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Sens du relationnel, curiosité et grande adaptabilité.

Espagnol courant et culture hispanophone.

**Yana YANAKIEVA**

32 ans - 10 rue de Chavailles bât 6 apt 5 - 33185 LE HAILLAN

Tél. : 09 52 02 76 89 / 06 89 50 30 16 - email : yanula\_ya@yahoo.com

CURSUS 2007 : Diplôme d'Etudes Supérieures de Français DEFLE, Bordeaux III 2001 : Diplôme Universitaire Sofia (Bulgarie) Lettres et LEA

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2006-2008 : Organisation de quatre expositions d'œuvres d'art d'artistes bulgares, salle Gothique, St Emilion (logistique, mise en place, communication, vente) / 2001-2004 : Commerciale et Assistante Sales Manager Carnival Cruise Lines - Miami (Floride) (vente directe, prévisionnel, gestion commandes pour Vins &amp; Spiritueux et autres) / 1996-1999 : Guide accompagnatrice et responsable des ventes de prestations touristiques « Sommertours » Bulgarie.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ D'origine bulgare, bilingue allemand et français. Anglais et russe courants. Très créative et dynamique avec un sens du relationnel développé. Volontaire et responsable.

**Yann CHAIGNE**

28 ans - Rés. Le Renard Bat C apt 05 - rue Brascassat - 33800 BORDEAUX

Portable : 06 18 69 67 96 - email : yannchaigne@yahoo.fr

CURSUS MASTER Economie, Histoire, Arts et Société

LICENCE Histoire du patrimoine

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Responsable communication et programmation pour France Dégustation / Chargé d'étude marketing pour le Groupe Castel / Formateur en patrimoine et architecture pour le Groupe EDH Icart-Efap / Enseignant Histoire des arts à l'Université de Bordeaux III / Chargé de mission coordination éditoriale et auteur-rédacteur pour Le Festin / Expériences dans les métiers de l'hôtellerie-restauration / Vendangeur saisonnier.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Anglais courant, arabe oriental courant et très bon niveau d'espagnol. Curieux, réfléchi et actif. Conception outils web 2.0. Facultés orales et rédactionnelles.

OBJECTIFS Dégustation, Commercialisation, Communication et Marketing du vin.

BARON PHILIPPE DE ROTHSCHILD, S.A.



MOUTON CADET

**D**epuis 1933, la Société Baron Philippe de Rothschild, présidée par la Baronne Philippine de Rothschild, est animée d'une ambition constante : élaborer les meilleurs vins du monde, chacun dans sa catégorie. Pour cela elle possède deux champs d'activité distincts mais unis

sous une même Direction et par une même volonté d'excellence : les vins de Châteaux et les vins de Marque.

C'est ainsi que, d'une part, elle gère trois grands crus classés situés sur le terroir de Pauillac (dont l'illustre Mouton Rothschild) et d'autre part, elle produit et commercialise un ensemble de vins de haute qualité, au premier rang desquels figure le célèbre Mouton Cadet.

Les vins de marque de Baron Philippe de Rothschild S.A. sont issus de l'achat de raisins ou de vins sélectionnés principalement dans les grandes appellations de la région bordelaise, puis élevés sous le contrôle des œnologues de la Société et conditionnés au Centre Vinicole de Saint Laurent.

La Société gère d'autre part trois crus issus de vignobles situés hors de Bordeaux : Domaine de Baron'Arques (Limoux), Opus One (Californie) et Almaviva (Chili). Enfin, elle produit un grand vin de marque chilien baptisé Escudo Rojo ainsi qu'une gamme de vins de cépages en Pays d'Oc et au Chili.

Première exportatrice de vins de Bordeaux A.O.C., la société Baron Philippe de Rothschild S.A. est présente sur 150 marchés. Elle est solidement implantée en Europe, aux U.S.A. et en Extrême-Orient. Sa filiale de distribution française, Baron Philippe de Rothschild France Distribution (RFD), basée à Paris, commercialise aussi une large sélection d'autres vins et de spiritueux.

Par une judicieuse stratégie de développement et une active politique commerciale de terrain, cette entreprise familiale, attachée à son indépendance mais aussi ouverte au monde et sur le monde, sait associer le respect des traditions au sens de la modernité et de l'évolution du goût.

En alliant son savoir-faire bordelais traditionnel à des moyens humains et matériels performants, elle atteint un double objectif : proposer des gammes de vins parfaitement adaptées à l'attente des différents marchés et transformer, avec compétence et passion, les dons de la nature en objets d'art et de plaisir.

**INSTITUT DE PROMOTION COMMERCIALE  
VINS & SPIRITUEUX**

Remise des diplômes le 15 octobre 2009

L'Institut de Promotion Commerciale «Vins &amp; Spiritueux» fondé en 1974 sous la responsabilité de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux a pour but d'apporter la formation technique et culturelle nécessaire aux responsables commerciaux et gestionnaires de ce secteur.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés au niveau Bac minimum, en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

L'Institut apporte, en 1270 heures réparties sur 10 mois, dont 11 semaines en entreprise, toutes les compétences nécessaires à l'exercice des fonctions de responsable dans la filière, grâce à un entraînement intensif aux techniques de marketing et de gestion commerciale (étude de marché, publicité, force de vente, export,...).

Ces enseignements intègrent une étude approfondie des produits vins et spiritueux (qui représente 1/3 du programme), et développent une connaissance concrète du marché à travers des interventions de professionnels.

La formation englobe également la gestion financière, l'informatique, l'anglais viti-vinicole, le droit commercial...

Une pédagogie active (études de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur.

La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce, des Services et de l'Artisanat (direction du Commerce Intérieur) et de la Mission du Fonds Social Européen.

Une formation professionnelle ouverte aux salariés dans le cadre de modules courts spécialisés.

VOTRE CONTACT :

IPC Vins &amp; Spiritueux

Rue René Cassin  
33049 Bordeaux CedexTél. : 05 56 79 50 80  
Fax : 05 56 79 52 68  
ipc@formation-lac.com  
www.ipc-bordeaux.comLE NEZ  
DU VIN  
JEAN LENOIR

VINEXPO.COM

Stand IPC  
Hall Marketers  
Allée E**Vins & Spiritueux**35<sup>ème</sup> Promotion - 2009

Sous le parrainage de

**Guy-Henri AZAM**

Président du Directoire

de Baron Philippe de Rothschild S.A.





### Alexandre MINA

27 ans - 7 rue la Vieuville - 75018 PARIS  
Portable : 06 64 15 33 98 - e-mail : alexandremina@aol.com

CURSUS Bac Scientifique. BTS Action Commerciale. Ecole de Commerce BAC +4 (IDRAC Paris) - Marketing et Gestion des Entreprises.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Vendanges 2008 dans le Beaujolais (Villié-Morgon) - Domaine Descombes / Conseiller de Vente dans le monde du sport : Décathlon (2 ans), Go Sport (6 mois) / Assistant au service marketing du Groupe Safran (6 mois) / Assistant Chef de Projet chez PSA (3 mois) / Diverses missions en intérim. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Anglais courant, mobilité internationale, sens du commerce, dynamique, polyvalent, très bon relationnel, passionné par le monde du vin, épiceurien, globe-trotter et sportif.



### Béatrice CHESNAIS

39 ans - 2 avenue Hubert Martineau - 33380 MIOS  
Tél. : 05 56 82 27 70 / 06 73 77 94 69 - e-mail : beatrice.chesnaiss@free.fr

CURSUS BTS Commerce International  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Septembre 1999 à février 2001 - Champagnes B. PAILLARD-PHILIPPONNAT (Groupe BCC) / Assistante ADV France et Export Avril 2001 - juillet 2005 - TNT Automotive Logistics SA - 51 VATRY / Assistante logistique Clients Internationaux FIAT ALFA LANCIA - PIAGGIO - APRILIA / Mars 2006 - juillet 2008 - VIZADA - 33 ARCACHON / Gestionnaire Grands Comptes Conseiller Technique. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Trilingue Anglais Allemand. Grande expérience de la Relation Clientèle Internationale. Goût des Challenges, très adaptable. Grand Intérêt pour le secteur des Vins et Spiritueux.



### Benoît DE PARDIEU

22 ans - 2 Nudeau - 33710 SAINT CIERS DE CANESSE  
Tél. : 05 57 64 92 49 / 06 60 23 34 30 - e-mail : benoitde\_pardieu@hotmail.com

CURSUS Niveau BTS viticulture œnologie  
BAC STPA (Science Technique du Produit Agroalimentaire)  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2007 : Château Clos du Notaire, Côtes de Bourg, (travaux vitivinicoles) / 2006 : Fransbonhomme, Saint André de Cubzac (magasinier, réassort rayons, service client, encaissement) / 2002 à 2008 : Château Montaigt, Côtes de Bourg (travaux vitivinicoles). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Bonnes connaissances viticoenologiques, capacité d'adaptation, dynamique, sérieux. OBJECTIF Allier production et commercialisation.



### Bernard PETIT

45 ans - 2 place de l'Europe - 33720 LANDIRAS  
Portable : 06 26 70 91 47 - e-mail : softber0713@orange.fr

CURSUS BTS D'ART MURAL Ecole Nationale Supérieure des Arts Appliqués Paris (Olivier de Serres). Diplôme Ecole Nationale des Arts Décoratifs d'Aubusson. EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Gérant de la SARL Courant d'Art (15 ans) : Réalisation de tapisseries contemporaines d'Aubusson. 4 à 8 salariés. 30 à 50 % du CA à l'export. Salons et missions : France ; Europe ; Asie ; Etats-Unis, Afrique ; Moyen orient. Séjour professionnel d'une année en Angleterre. Directeur d'agence immobilière (3 ans) Gestion de l'agence et management de l'équipe 3 à 4 salariés. Chargé de la culture et de la communication (5 ans) Aubusson 23. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Anglais courant, sens du contact et des responsabilités, très forte expérience commerciale et excellent relationnel. Mobilité internationale et passion pour le monde du vin au service de la filière.



### Brice VIEVILLE

24 ans - 16 rue Rose - 33300 BORDEAUX  
Portable : 06 82 65 24 54 - e-mail : brice\_vieville@hotmail.fr

CURSUS 2006 : Certificat d'infographiste ITECOM, Paris. / 2005 : Certificat de monteur audiovisuel ITECOM, Paris / 2004 : Bac STI génie civil EBTP  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Stage chez un Courtier en vin et un Etiquetier. 2007-2008 : Infographiste La Chaîne Météo Paris / 2006-2007 : Infographiste Paris-TV productions Paris / 2005-2006 : Monteur numérique Buddhachannel Paris. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Dynamique, forte capacité d'adaptation, intérêt pour communication le marketing et le graphisme. Passionné par le monde du vin. OBJECTIF Allier communication, marketing et commercialisation.



### Carolina CHEVALIER

45 ans - 123 rue Fondaudège - 33000 BORDEAUX  
Tél : 05 56 52 21 26 / 06 82 19 58 97 - e-mail : carolinachevalier1@gmail.com  
CURSUS 2003 : Certificat d'aptitude aux fonctions d'Assistante documentaliste (FABDOC - Paris) / 1988 : Section Fashion & Merchandising - Equivalent Licence (Fashion Institut of Technology New York) / 1986 : DEUG en Histoire de l'Art (Sorbonne Paris)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 6 ans dans l'Édition Service Organisation - Achat - Logistique/Réseau parisien des Bibliothèques / 7 ans dans la Mode Responsable des achats Europe : Dianne Benson, J-C Kevorkian (USA) / Assistante de directeurs commerciaux (Milan, NY, Paris) / Ventes en showroom pour divers créateurs auprès clientèle étrangère / 8 ans Arts plastiques Projets et réalisation de décoration d'intérieur avec divers cabinets d'architecture (A.Pinto, J. Garcia...). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Trilingue : Espagnol, Français, Anglais. Double nationalité Mexicaine - Française. Très bonne connaissance des cultures américaines nord et sud. Mon objectif est d'apporter mes compétences à l'international dans la filière vitivinicole.



### Céline SABATIE

25 ans - Apt A212, Résidence Domaine de Chuny ,40 bld Godard - 33300 BORDEAUX  
Portable : 06 21 70 56 63 - email : celinesabatie@hotmail.fr

CURSUS BTS Viticulture Oenologie - Baccaurauréat Agro Alimentaire  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2 ans : Employée Vitivinicole Château Trianon (Saint Emilion Grand Cru) / 3 ans : Conseillère de vente en équipement de la personne, 3 ans / Stage de 3 mois : Technico Commerciale, Cave NYSA à Londres (prospéction et communication). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Dynamique, déterminée, rigoureuse, sens commercial, Grande mobilité. Anglais courant.



### Charles GIRET

25 ans - 14 Impasse Maffre - 33600 PESSAC  
Tél. : 05 56 46 01 99 / 06 23 98 37 71 - email : charles.giret@voila.fr

CURSUS Bac STT option Commerce (ACC)  
BTS Management des Unités Commerciales  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Diverses expériences professionnelles dans la vente et dans la restauration. / Gérant Boite à Pizza pendant 1 an. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Très bon sens du relationnel et du contact ; aime le travail d'équipe.



### Daniel HIERAMENTE

53 ans  
Portable : 06 86 73 78 28 - email : daniel.hieramente@gmail.com

CURSUS Création audiovisuelle. Producteur de films de documentaire. EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE + 20 ans en Agence de Pub : du marketing à la promotion des ventes, identité visuelle et recherche de sponsoring, connaissances approfondies dans la chaîne graphique et dans le marketing opérationnel (dont budgets Vins Spiritueux) et dans le monde des salons : Comment faire connaître sa marque et ou ses produits, dès le 1<sup>er</sup> jour d'un salon, par l'ensemble des participants ? SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ 3 expertises : Audiovisuel - Le monde des salons - Les Vins & Spiritueux. En quête d'une quatrième : La Franchise dans les Vins et Spiritueux.



### Eleonora KRCMERYOVA

33 ans - 10 avenue Fanning - Lafontaine - 33600 PESSAC  
Portable : 06 33 67 93 99 - email : krcmeryova@hotmail.com

CURSUS Doctorat en littérature slovaque - LIC1 Espagnol (Bordeaux)  
BTS Assistant de Direction (1 an /CNED).  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 5 ans : Enseignement universitaire (Slovaquie et Bordeaux III) / Coopération régulière avec importateur de vins français en Slovaquie / choix des produits, organisation des dégustations / Coopération avec la revue slovaque spécialisée en vin « Vinoviny » - Traductions. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Bilingue slovaque/ tchèque - français. Très bonnes connaissances : anglais – espagnol. Bonnes connaissances : en allemand. Tournée vers la commercialisation et la mise en valeur des vins.



### Elisabeth ROUBINEAU

33 ans - 5 lieu - dit Tenot - 33420 GREZILLAC  
Portable : 06 15 55 49 31 - email : elisa.roubineau@yahoo.fr

CURSUS BAC Sciences Médico-sociales. Certificat de secrétaire médicale.  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 6 ans secrétaire en cabinet médical, clinique et hôpital de jour / Bonnes connaissances de la filière vin acquises au sein de la propriété familiale en Entre-Deux-Mers / Vendanges dans plusieurs châteaux à Saint Emilion / Travail intérimaire. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Bon relationnel, rigoureuse et volontaire. Assurer une polyvalence administrative et commerciale.



### Ernesta AMITINAITE

22 ans  
Email : ernesta.amitinaite@gmail.com

CURSUS BAC+4 Lettres / Langues étrangères  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2008/2009 : Missions ponctuelles export Lituanie (Lestapis & Cie/Bordeaux) : analyse du marché, prospection et contact clients. Traductrice et assistante d'organisation à ARTE (chaîne franco-allemande). Diverses expériences en restauration. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Langues : lituanien, bilingue français, anglais courant, bonnes notions de russe et d'espagnol. Dynamique, motivée, ayant un très bon relationnel. OBJECTIF Commerciale avant tout. Grande curiosité pour les vins.



### Heide FROEB

49 ans - 3 Bis, la Bucherie Sud - 33124 AILLAS  
Tél. : 05 56 65 38 90 / 06 04 02 24 18 - email : heide-froeb@club-internet.fr

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 15 ans de missions dans une organisation professionnelle / filière fruits & légumes : Coordination de produits sections nationales et régionales / Développement de projets : initier, rechercher des stratégies, coordonner les acteurs, rechercher et gérer des budgets / Promotion des produits : organisation de conférences de presse, création d'événements grand public / Animation de réseaux : organisation et animation de réunions/séminaires, mise en place de bulletins de liaison / Gestion de marché : veille concurrentielle, analyse et traitement des informations, recherche des budgets, mise en place des actions afin d'améliorer la conjoncture du marché / Représentation auprès des Pouvoirs Publics. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Grande autonomie et bon relationnel, management d'équipes, dynamique. Vif intérêt pour des concepts nouveaux. Bilingue Allemand Français. Bonnes notions d'anglais.



### Hieb HARDZIN

27 ans - 11 rue du Parlement Sainte Catherine - 33000 BORDEAUX  
Tél. : 09 50 07 67 55 / 06 10 93 48 61 - email : gleb\_gardin@live.fr

CURSUS BAC biélorusse option mathématique/physique  
DEFILE (1er degré) – Bordeaux III  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 8 ans : Restauration : chef de cuisine, service et gestion de bar / 1 an : Technicien d'appareils chimiques (Biélorusse). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Curiosité, autonome, excellent relationnel, esprit commercial.



### Isabelle CODOGNOTTO

38 ans - 65 rue de l'Ecole Normale - 33200 BORDEAUX  
Portable : 06 23 08 57 94 - email : codognotto@free.fr

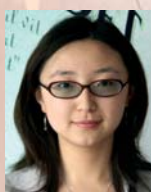
CURSUS Bac G3 Technico-commercial, Deug de psychologie.  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 10 ans en propriété viticole (Graves) : commercialisation, organisation et mise en place de salons et de marchés / 5 ans : responsable magasin Beaux-arts et loisirs créatifs « Les Couleurs du Temps ». Encadrement d'une équipe de 6 personnes. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Créative, dynamique, sens de la communication. Bonne expérience dans le commerce. Forte capacité d'adaptation.



### Jean-Christophe BERNARD

25 ans - 42 bis avenue Jean-Luc Vonderheyden - 33460 ARSAC  
Tél : 06 79 38 26 04 - email : jcbstorm@hotmail.fr

CURSUS Bac scientifique 2003. BTS viticulture- œnologie.  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2005-2008 : Responsable technique au château / Labourgade, 33460 Arsac : Responsable des vinifications / Responsable cultures / Gestion des stocks. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Désireux d'intégrer un service commercial et achat dans le circuit traditionnel. Bonne connaissance technique du produit. Sen du relationnel. Mobilité sur le territoire français.



### Jia LIU

23 ans - Apt 84 Résidence la Pléiade - 21 cours du Général de gaulle - 33170 GRADIGNAN  
Portable : 06 29 47 78 73 - email : missabordeaux@hotmail.com

CURSUS LEA : Anglais japonais 2 ans (Bordeaux III). 1 an : Université Perpignan (France). BAC Scientifique (Chine).  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2 ans Assistante pour importation de vins français en Chine / 2 mois stage négoce assistante d'export Asie (VINOTEMPO Bordeaux) / Stage Vinexpo : accueil VIP chinois. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Nationalité chinoise, 3 langues étrangères : bilingue français, anglais courant et notions de japonais. Très bon relationnel, aptitude à la négociation, mobilité et bonne connaissance du marché chinois.



### Joanna - Flory LASSUS

24 ans - 18 bis avenue Léon Jouhaux - 33210 LANGON  
Portable : 06 89 22 80 85 - email : joannflo@hotmail.com

CURSUS BTS Management des Unités Commerciales dont 1 an cursus linguistique Lisbonne, Bac pro artisanat et métiers d'art vêtements et accessoires de mode. EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Commerciale Château Haut-Tinton (Blasimon) / Assistante commerciale et développement portefeuille Banque et Immobilier, Service à la personne (Bordeaux et Lisbonne) / Gestion et Organisation de défilés (Blossom au Work-shop international Paris) / Secrétariat au sein de l'entreprise BTP Lassus (Langon). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Bilingue Portugais/ Français, créativité, bon relationnel, sens de l'organisation, bonne capacité d'adaptation.



### Julia MACABIAU TOUZALIN

21 ans - Le Petit Bois - 18 rue du Chai des Farines - 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 13 12 21 46 - email : jmacabiau@yahoo.fr

CURSUS Niveau BTS Technico commercial Vins et Spiritueux, Bac Pro Restauration Service, Baccaurauréat Littéraire.  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 3 ans : Responsable Restaurant et Bar à Vins / 2 mois : Cave du Palais Gallien à Bordeaux / 2 mois : Vendange et Vinification au Château Gadet Saint Julien, Millésime 2007. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Autonome, je dispose d'un bon relationnel, d'une réelle curiosité, d'un tempérament dynamique et commercial et d'un sens artistique certain. Passionnée par le milieu vitivinicole.



### Julie WILCOCK

43 ans - Chez Froissard, 1 lieu dit Cambes - 33710 BOURG SUR GIRONDE  
Tél. : 05 57 68 39 11 / 06 32 06 40 80 - email : julie\_wilcock@yahoo.co.uk

CURSUS Maîtrise de Lettres (Bachelor of Arts) Français/Allemand (Université de Leeds, UK).  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Carrière trilingue réussie grâce à divers postes occupés en Allemagne, Autriche, France et Angleterre : Assistante Commerciale Export (6 ans), Responsable de Zone Export (5 ans), Responsable d'Opérations - Transports Routiers (5 ans), Supply Chain Manager (2 ans), Responsable d'équipe - tourisme (1 an). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Trilingue anglais (langue maternelle), français, allemand. Connaissances d'espagnol. Grande expérience de clientèle internationale, bonne capacité à créer et entretenir des relations durables avec des clients/fournisseurs Rigueur, motivation et goût du challenge. Ouverture d'esprit, forte capacité d'adaptation, mobilité en France et à l'étranger.



### Karina ESCALONA VERGARA

31 ans - 1 rue Edmond Costedoat - 33000 BORDEAUX  
Tél. : 05 56 15 03 66 / 06 28 23 52 15 - email : neila84@hotmail.com

CURSUS Licence Sciences végétales (Chili). Diplôme Ingénieur Agronome ENSAR (France). Diplôme langues étrangères Espagnol Français (Rennes II).  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Animatrice agricole au sein de la Chambre d'agriculture d'Ille et Vilaine service : Agriculture biologique (réunions - formations - Promotion) / Chef de culture, campagne de vinification, « vigne Santa Rita », Pirque, Chili / Assistante de vinification, Château Pape Clément (33 Pessac) / Organisation du « Salon de l'agriculture » : Paris, Rennes.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Bilingue : espagnol français. Nationalité Chilienne. Excellente connaissance des vignobles Français et Sud-Américains. Volontaire et aimant les défis.



### Ke XU

28 ans - 3 rue Millanges - 33000 BORDEAUX  
Portable : 06 12 97 32 41 - email : xk80519@hotmail.com

CURSUS Cours du soir en dégustation (CAFA école de sommelier). Licence Pro Commercialisation des produits alimentaires et sécurité (Université Bordeaux IV). Licence (Bac+4) Marketing (Chine) EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Juin 2007 : salon Vinexpo 2007(Accompagnateur pour clients chinois) / Mai 2005- Sept.2005 : Stage E.LECLERC Employé rayon liquide (Périgueux) / Sept.2002-Mars.2003 : Commercial ATC Compagnie d'Assurances S.A.R.L XINHUA de Chine à WuHan. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Chinois (langue maternelle), Français (courant). Bonne connaissance de la culture chinoise. Passion pour les Vins et Spiritueux. OBJECTIF Au service du commerce du vin en Chine pour développer plus de liens avec la France.



### Laure PARAGE

22 ans - 42 rue fondaudège - 33000 Bordeaux  
Portable : 06 87 51 19 27 - email : laureparage@orange.fr

CURSUS 1 an Université de droit. BTS Commerce international  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Assistante export en charge d'un projet d'œnotourisme au Chili dans la Bodega Altair de Mai à Juin 2007 : suivi de commandes, étude concurrentielle / Commerciale itinérante Novembre Décembre 2008 pour le Château de Cassaigne (Gers). Responsable de secteur en GD (promotion et référencement). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Maîtrise de l'espagnol. Par mon goût du relationnel, je projette de me tourner vers l'œnotourisme et la communication et d'assurer des missions commerciales.



### Mathilde ARDURATS

22 ans - 32 route de Castres - 33650 SAINT MORILLON  
Tél : 05 56 20 26 11 / 06 89 12 57 98 - email : mathildeardurats9@hotmail.com

CURSUS Baccaurauréat STI option comptabilité gestion  
DUT Techniques de commercialisation  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Janvier Février 2008 : Commerciale au Château Claron / Etude de marché, étude de rentabilité, fixation de prix, création de packaging, création de site Internet, élargissement du portefeuille clientèle, événementiel / Stages et emplois saisonniers de vente et téléphonie (prêt-à-porter / Espagne- Assurance). SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Bon sens du relationnel, souhaite travailler dans un secteur achat ou commercial. Issue d'une famille vitivinicole. Passionnée par la filière Vins & Spiritueux. Anglais - Espagnol.



### Nicholas LUKE-PARIS

35 ans - 21 rue Verte - 33200 BORDEAUX  
Tél : 05 24 60 58 10 / 06 15 14 03 73 - email : nicholas.luke@numericable.fr

CURSUS BTS Commerce International  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 14 ans dans le domaine industriel. /1994 - 1998 : Interface commerciale (Angleterre, Nantes) : gestion de dossiers clients, support auprès de la force de vente, suivi des prévisions de ventes. / 1998 - 2008 : Expertise achats (Bordeaux) : suivi des stocks et des appros, gestionnaire devis, négociation des chiffrages chez les clients, négociation de prix, support et formation. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Bon contact, nationalité franco-britannique, bilingue français-anglais, capable de construire une relation de confiance, attrait pour le négoce du vin, volonté de travailler avec le Royaume-Uni et les pays scandinaves.



### Sandrine HAMMOUDA

41 ans - 61 rue Buscaillet - 33110 LE BOUSCAT  
Tél : 06 67 60 11 40 - email : sandrine.hammouda@orange.fr

CURSUS UV Œnologie / Viticulture Blanquefort – Diplôme de commercialisation des vins et spiritueux à l'international. Carel de Royan : Formation sur les Incotems internationaux Université de Russel Square : 2 ans à Londres UK : anglais et marketing  
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 8 mois : Maison Joanne : Commerciale export. 7 ans : Marie Brizard : Commerciale Export / Compagnie Médocaine des GC : Commerciale Export / Château La Tour Carnet : Commerciale France et Export Château Grand Monteil : Œnologie / Château du Taillan la Dame Blanche : Œnologie et commerciale / Château Maucamp : Vinificateur. SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Plus de 10 ans d'expérience pour la commercialisation des vins et spiritueux à l'export - Bonnes connaissances en œnologie, viticulture et dégustation - Portefeuille clients à l'export - Plusieurs voyages au grand export.