



Hsiao-Chun SUMODHEE

33 ans - 5 rue de la Vallère, Bat B, Apt 33 33700 MERIGNAC
Portable : 06 78 72 41 08 - email : candicebeetle@gmail.com
CURSUS 2008 Maîtrise en Business Administration ("Chinese Cultural University" de Taipei - Taïwan). Spécialisation en marketing et finance. 1997 Baccalauréat.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2007-2008 Responsable de comptes clients chez Diyxian (Taiwan). 2004-2007 Développement commercial chez TFN (Taiwan Fixed Network). 2002-2004 Télémarketing chez China Trust Bank (Taiwan). 1999-2002 Assistante comptable puis commerciale chez Jingo Records (Taiwan).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Devenir assistante Export, puis commerciale Export zone Asie. Anglais courant, mandarin langue maternelle.



Laëtitia TARDIEU

25 ans - 120 rue Ernest Renan Rés. Croix de Seguey 33000 BORDEAUX
Portable : 06 59 50 63 97 - email : laetitia.tardieu@hotmail.fr
CURSUS 2009 Licence professionnelle GIO (Gestion Informatisé des Organisations). 2007 BTS Management des Unités Commerciales.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2010 Responsable clientèle dans l'entreprise VINOBESE (Paris). 2010 Assistante manager Café C'EST ICI (Londres). 2009 Apprentie pôle performance au service contrôle de gestion à la SNCF (Bordeaux).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Travailler à l'exportation de vins français vers l'Angleterre.



Romain TURKIELTAUB

30 ans - portable : 06 98 62 93 59 - email : turkirom@hotmail.com
CURSUS 2003 BACHELOR Bac+4 Groupe ESC La Rochelle. Double diplôme français/anglais en International Business Administration (Newcastle - Angleterre).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2010 Vendeur boutique Groupe LVMH. Jas Hennessy & Co (16). 2004-2008 Responsable Logistique et SAV chez Fender Musical Instruments (92).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Responsable Export Zone Amériques, négoce. Anglais Espagnol courants.



Merlin VIGNAL

24 ans - 66 rue Camille Godard 33000 BORDEAUX
Portable : 06 48 30 66 81 - email : merlin.vignal@gmail.com
CURSUS 2007 Diplôme national d'Interprète Images (CF31 Creil, Armée de l'Air). 2006 Niveau 1ère année Licence "Arts du spectacle, théâtre" (Grenoble). 2005 BAC STI "Arts Appliqués", communication visuelle.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2006-2011 Sous officier Renseignement / Interprète Images Cazaux (33). 2009 Conseiller en communication Pau (64). Divers emplois saisonniers en restauration et animation.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Autonome, créatif, dynamique, rigoureux, sens du contact. Je souhaite associer mes compétences commerciales et mes acquis en communication, au service de la commercialisation des vins et spiritueux en France ou à l'étranger. Anglais parlé et écrit. Grande adaptabilité et ouverture d'esprit.



Caroline ZENTENO

28 ans - 46 rue Huguerie 33000 BORDEAUX
Portable : 06 11 55 58 94 - email : carolinezenteno@gmail.com
CURSUS BAC ES option italien (Mexico). Hypokhâgne 1 an (Angoulême). Licence d'Anglais (Bordeaux). 2 mémoires sur les vins et les étiquettes à Bordeaux. Master Museum and Gallery Management (Londres). TOEFL: 101/120 Goethe Institut A2.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2010-2011 Responsable d'oenotourisme pour plusieurs châteaux (marché de l'art : organisation d'expositions et vente). 2008-2009 Responsable Commerciale, Châteaufort.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Franco mexicaine, anglais et espagnols courants, italien, allemand. Expérience en organisation d'événements marketing et expériences commerciales à votre service. Mobilité internationale.



Jing ZHANG

28 ans - 46 rue du Docteur Albert Barraud 33000 BORDEAUX
Email : candyjuno123@hotmail.com
CURSUS 2010 DUIO (Diplôme Universitaire Initiation à l'Oenologie) à ISVV. 2008-2009 étude du français au Centre International d'études françaises. 2002-2006 : Bac+4 spécialisation en vinification et marketing à l'Institut d'Oenologie à l'Université A&F Nord-Ouest (Chine).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2008-2011 Constitution et fidélisation d'un réseau commercial actif auprès de plusieurs négociants en vin de Chine. 2008 Conseillère à Cellar Le Pinot-Pékin (vente de vins internationaux). 2006-2007 SUNTIME Winery. Gestion de la vinification à Xinjiang et conception de projets de promotion de vente et développement de la marque à Pékin. 2005 Entreprise de YANBEI-HEBEI-Chine stage vendanges, vinification, analyse chimique au laboratoire, maturation.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Chinois, anglais, français. Exceller dans la dégustation. Devenir Responsable de secteur Chine pour négoce ou propriété.



Ewa ZUREK

33 ans - 9 bis rue Maurice Ravel 33200 BORDEAUX
Portable : 06 78 78 72 07 - email : eweczka.zurek@gmail.com
CURSUS Maîtrise d' Economie (Université de Cracovie, Pologne) Spécialisation : Relations Internationales dont 6 mois en Suède (programme Socrates). Master 2 de Commerce et Développement International (ESM-A Marne la Vallée).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 6 ans commerciale export/chef de zone export : analyse des marchés, choix de la politique commerciale / développement du réseau de ventes / rédaction, négociation et suivi des contrats / démarches régulières sur le terrain / actions marketing-communication / administration des ventes.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Compétences linguistiques : trilingue français-anglais-polonais et maîtrise du russe. Capacité d'adaptation, esprit d'équipe, bon relationnel, autonomie, mobilité pour les déplacements. Objectif : commerce/ marketing export.



Grands Chais de France, un groupe qui tend vers la différence

Premier exportateur français de vins et spiritueux, Grands Chais de France est une entreprise familiale créée en 1979 par son dirigeant Joseph Helfrich.

L'activité du groupe GCF, acteur de premier plan au niveau français mais également international, se déploie dans la vinification, l'élaboration, la production et la commercialisation de produits de la filière viti-vinicole et de spiritueux.

Le groupe GCF est présent et actif au sein des principaux vignobles français, dans le respect des traditions et du savoir faire régional : Alsace, Loire, Bordeaux, Jura, Languedoc Roussillon, Rhône... sans oublier sa présence commerciale à travers le monde, notamment en Chine et au Japon.



Il est aujourd'hui devenu le **premier vificateur de France** (hors coopératives). Viticulteur - éleveur, le Groupe GCF gère 1000 hectares en propriété.

L'un des axes stratégiques du groupe Grands Chais de France est la vinification propre. Toutes les étapes du processus d'élaboration des vins, de la vigne au verre, depuis la maturité des raisins jusqu'à la conservation sont maîtrisées. Cette organisation permet aux vins de nos caves d'être chaque année médaillés.

Le groupe a également une relation contractuelle avec des milliers de vigneron français. Le partenariat avec les caves viticoles et les producteurs assure une qualité en constante amélioration et une traçabilité irréprochable.

Grands Chais de France bénéficie d'une logistique de pointe. Les deux plates-formes logistiques du groupe jouissent d'une position privilégiée qui permet une couverture optimale : à Petersbach, au cœur de l'Europe et à Landiras, proche du port de Bordeaux qui constitue un centre maritime vinicole de premier plan. **Le groupe exporte dans 160 pays dans le monde.**

Son succès relève également d'un marketing dynamique, par l'élaboration de produits et de stratégies adaptés à l'attente des consommateurs du monde entier. Cette compétence est reconnue à travers les nombreuses distinctions et récompenses reçues au fil des années.

La gamme de produits proposés est très large et couvre quasiment l'ensemble des appellations du monde du vin et des alcools français, ainsi que des vins du nouveau monde.

Depuis de nombreuses années le groupe Grands Chais de France porte une attention particulière à la qualité des vins et spiritueux élaborés et commercialisés de par le monde. Aujourd'hui, il montre clairement ses ambitions, non seulement en matière de qualité et de sécurité alimentaire, mais aussi de satisfaction optimale des clients. Les démarches de certification mobilisent de façon continue l'ensemble du personnel du groupe GCF.

Institut de Promotion Commerciale Vins & Spiritueux

Remise des diplômes le 13 octobre 2011

L'Institut de Promotion Commerciale «Vins & Spiritueux» fondé en 1974 sous la responsabilité de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux a pour but d'apporter la formation technique et culturelle nécessaire aux responsables commerciaux et gestionnaires de ce secteur.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés à partir du Bac ou en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

L'Institut apporte, en 1270 heures réparties sur 10 mois, dont 11 semaines en entreprise, toutes les compétences nécessaires à l'exercice des fonctions de responsable dans la filière, grâce à un entraînement intensif aux techniques de marketing et de gestion commerciale (étude de marché, publicité, force de vente, export...).

Ces enseignements intègrent une étude approfondie des produits vins et spiritueux (qui représente 1/3 du programme), et développent une connaissance concrète du marché à travers des interventions de professionnels.

La formation englobe également la gestion financière, l'informatique, l'anglais viti-vinicole, le droit commercial...

Une pédagogie active (études de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur.

La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation du réseau Negoventis, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce et de l'Artisanat (Direction Générale de la Compétitivité de l'Industrie et des Services - DGCS).

Le Conseil Régional d'Aquitaine apporte un soutien financier régulier aux demandeurs d'emploi selon leur statut.

C'est également une formation professionnelle ouverte aux salariés dans le cadre de modules courts spécialisés et par la VAE.

VOTRE CONTACT :
IPC Vins & Spiritueux
Rue René Cassin
33049 Bordeaux Cedex

Tél. : 05 56 79 50 80
Fax : 05 56 79 52 68
ipc@formation-lac.com
www.ipc-bordeaux.com



IPC

Vins & Spiritueux

37^{ème} Promotion - 2011

Sous le parrainage de

Catherine FOSSOT-PICARD

Directeur Commercial FRANCE GROUPE
GRANDS CHAIS DE FRANCE





Louis ALLARD

26 ans - 58 cours de la Martinique 33000 BORDEAUX
Portable : 06 22 90 71 68 - email : louis7ballard@hotmail.com
CURSUS 2008-2010 Licence et Master 1 de Droit Notarial (Bordeaux IV). 2004 Bac ES.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1 an Chef de Culture au Château Sigognac (AOC Médoc, Cru Bourgeois), St Yzans-de-Médoc 33. 2009-2010 Assistant Régisseuse du Château Sigognac (AOC Médoc, Cru Bourgeois), St Yzans-de-Médoc 33. Travaux de chai et de culture, vente à la propriété et accueil des clients. 2 ans téléconseiller plateforme téléphonique (emplois saisonniers) : dépassement régulier des objectifs.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Intégrer le négoce bordelais, avec une ouverture à la fois sur le marché traditionnel français mais aussi sur l'export selon les opportunités.



Aurore ANTOUNE

22 ans - 2 bis rue Carle Vernet 33140 VILLENAVE D'ORNON
Portable : 06 20 12 28 35 - email : aurore.antoune@hotmail.fr
CURSUS 2009 BTS Technico-commercial Boissons, Vins et Spiritueux ISNAB, (Villeneuve d'Ornon). 2008 WSET (niveau I) Wine Set Education Trust. 2007 BAC ES Lycée privé St-Genès (Bordeaux).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2009-2010 vente & logistique (CDiscourt). 2009 Salon VINEXPO pour la Maison Joanne. 2007-2008 Portes ouvertes Loupiac et Foie Gras, Château de Ricaud. 2008 : Portes ouvertes des Graves, Château Rahoul (Portets). 2006-2007 Laffort, (Floirac) : agent de production (conditionnement produits). 4 mois Service communication et commercial CVBG et Château Seguin.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Assistanat commercial France/export et à plus long terme ouvrir une cave. Parle anglais et espagnol.



Ivan BERTHIER

33 ans - 2, rue Camille Dignac Bât.c appt 205 33470 GUJAN MESTRAS
Portable : 06 71 86 04 60 - email : berthier.ivan@yahoo.fr
CURSUS Niveau Deust STAPS. BAC ES.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2008-2010 Responsable de stand Textile : Tommy Hilfiger, Quiksilver, Burton, Citadium, Sports Aventure. 2008 Gérant salarié : Relais H. Hiver 2001-2008 : Responsable de magasin SKI SET Valfréjus/ Les Arcs. Oct 2001-2002-2010 : Travaux viticole Pomerol/Lussac/Pessac.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Occuper un poste à moyen/long terme de responsable commercial export (Allemagne). Parle anglais / allemand courant.



Valérie BOULINGRE

44 ans - 26 impasse de la Prairie 33300 BORDEAUX
Portable : 06 74 78 52 05 - email : belle.errance@yahoo.fr
CURSUS 2010 DUAD. 2009 Stage "Dégustation et Analyse sensorielle".
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1988-2005 : Assistante de Gestion/Direction. 2005-2009 : Responsable Administrative d'Agence de 3 personnes. Depuis 2009 : participation à des jurys de concours viticoles, chargée de communication auprès d'un chateau en appellation Saint-Emilion grand Cru.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Développer l'identité de marques et la communication à l'international par des campagnes publicitaires ciblées. Elaborer des stratégies marketing. Bonnes notions d'anglais.



Axèle BRIGNON

34 ans - 11, rue Hustin 33185 LE HAILLAN
Portable : 06 83 86 61 53 - email : axlbrignon@hotmail.com
CURSUS 2010 Assistante Administrative Institut Bernom. 2003 Certificat de Sécurité et de Sauvetage (Personnel Naviguant Commercial). 1999 BTS Tourisme.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2009-2010 Assistante polyvalente chez JCDecaux. 2006-2008 - Réceptionniste tournante à Etap Hôtel. 2006 Facturation et gestion de stock au M.I.N de Brienne. 2005 Négoce/trice immobilier chez Codimmo. 2004 Serveuse Bistrot du Pin Galant. 2001-2002 - Jeune Fille Au Pair à Manhattan (NY).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Je me destine à l'export chez un négociant ou une propriété en tant qu'assistante, ADV ou commerciale.Très bonne connaissance de la culture anglophone. Excellent contact clientèle, je sais qu'une relation durable est basée sur la confiance, le travail et la loyauté. Anglais courant, notions d'espagnol et d'italien.



Alexandra CHAMALEAU

25 ans - Coumet haut, Beyssac 47200 MARMANDE
Portable : 06 73 20 28 28 - email : alexandra.chamaleau@orange.fr
CURSUS Bac technologique hôtelier (Talence 33). Mention sommellerie (Talence 33). Brevet professionnel Sommellerie (Tours).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 3 ans Commis sommelière (hôtel restaurant Claude Darroze Langon (1 macaron Michelin). Stage vendange (Château Haut-Brion). 1 an Sommelière (restaurant les Fontaines - Taussat). 2 mois Thermes Marins de St-Malo.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Devenir assistante marketing pour une propriété. Membre de l'association des Sommeliers d'Aquitaine.



Lysiane CHESNEAU

46 ans - 19 Rue Carruade Appt 4 - Le Véronèse 33200 BORDEAUX
Portable : 06 99 69 96 66 - email : chesneau.lysiane@laposte.net
CURSUS BTS Secrétariat de Direction Bilingue Anglais. BAC Littéraire.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1996-2010 Assistante Commerciale et de Direction bilingue anglais chez HAMON THERMAL EUROPE (Fabrication de structures alvéolaires en PVC pour le traitement d'eau) à Arrou (28). 6 ans Assistante Commerciale (immobilier, automobile, recherche agronomique).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Assistance Commerciale Bilingue Anglais pour entreprise de la filière vin (viticulture, négoce, sous-traitants, fabricant matières sèches, oenotourisme...).



Guillaume DIAIS

31 ans - Résidence le Clos - Bât 4 rue Tastet Girard - 33290 BLANQUEFORT
Portable : 06 45 52 22 12 - email : guillaume.diais@laposte.net
CURSUS BAC PRO Hôtellerie-Restauration (alternance). Formation stratifieur mouleur.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 3 mois Commercial et caviste chez Jules Olivier Distribution (44). 4 ans dans la restauration. 2 ans diverses activités dans l'intérim. 7 ans peinture/stratifieur aéronautique. 2 mois employé logistique (Castel 33).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Commercial sédentaire ou terrain.



Pierre-Yves FERRER

27 ans - Rue Raoul Dufy rés. Le Clos Haussmann apt.13 Bât A 33300 BORDEAUX
Portable : 06 65 50 73 16 - email : py.ferrer@hotmail.fr
CURSUS 2003 Niveau Bac Professionnel lycée hôtelier de Gascogne 2001 CAP/BEP option cuisine au lycée hôtelier de Gascogne.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1999-2010 Plusieurs expériences significatives comme chef de cuisine/partie dans des hôtels-restaurants Hauts de Gamme de la région (Relais Châteaux).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Devenir agent commercial. Spécialité secteur CHR.



Vincent FINDELING

36 ans - 19 rue Testaud 33600 PESSAC
Portable : 06 19 53 07 53 - email : vince.fin@hotmail.fr
CURSUS 1996 BTSa Viticulture Oenologie. 1998 DNO. 1999 Licence Sciences de la Vigne.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1995 Château Haut-Brion stage vitivinicole. 1997 Château Lyonnat (Lussac Saint-Emilion) assistant maître de chai. 1999 Institut technique de la vigne et du vin Blanquefort : étude expérimentale sur la lutte contre le Botrytis cinerea. 2002 Château Peurelongue (Saint-Emilion) travaux en vert puis vinification. 2003 : Château Olivier (Pessac Léognan) assistant vinifications. 2004-2005 : Château Olivier Adjoint chef de culture. 2006-2010 : Château Olivier Chef de culture. 2010 : Gironde Emploi Aquitaine Chef d'équipe encadrement travaux viticoles. 2010 : Château Boutisse (Saint Emilion) assistant vinification.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Après avoir géré un vignoble sur l'appellation Pessac Léognan, je souhaite désormais mettre à contribution ma formation de gestionnaire d'unité commerciale en vins et spiritueux pour gérer une cave à vins.



Charlotte GERVOSON

22 ans - Château Larrivet Haut Brion 33850 LEOGNAN
Portable : 06 14 79 27 75 - email : gervosoncharlotte@hotmail.fr
CURSUS BAC PRO Services.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Formation en alternance au Château Larrivet Haut Brion. Travaux viti-viticoles. Approche de la communication et de la commercialisation.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Commercialiser les vins de propriétés viticoles.

Jia HU

31 ans - 55 Rue Donissan Appt 414 33000 BORDEAUX
Portable : 06 24 04 86 59 - email : gengwei43@hotmail.com
CURSUS 2010 Master 1 Recherche littéraire, parcours Textes et Contextes, Université d'Angers. 2009 DELF (Diplôme d'Etude de la Langue Française) - B2. 2009 Licence 3 Traduction Anglais-Français, Université d'Angers. 2001 Licence 3 Anglais, Université Nord-Est de la Chine.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2010 Assistant temporaire Export Société Alias : négoce de grands crus de Bordeaux (Bordeaux). 2008 Stage Société Signature (Angers). 2005 Stage Carrefour Grand Maine - rayon vins (Angers). 2002-2010 Serveur restaurant Glacier du Mail - travail saisonnier (Angers).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Au service de l'export/import en propriété ou négoce.

Qi HU

30 ans - 49 rue Donissan 33000 BORDEAUX
Portable : 06 26 10 16 80 - email : huqi818@gmail.com
CURSUS Bac+4 Responsable du Développement Commercial à l'Import-export à Université Catholique de l'Ouest, Angers (49).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 6 mois de Stage chez un viticulteur à St Aubin de Luigné (49). 3 ans dans une société de consultation, Chef de groupe commercial à Shenzhen Shanghai et Tianjin (Chine). 3 ans dans une Société de vente d'art moderne à Shenzhen (Chine).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Nationalité chinoise, français courant. Sens du contact clientèle chinoise, passion pour les vins, au service de l'export vers la chine ou travailler dans l'oenotourisme.

Laure KEMPENEERS

24 ans - Schelheidestraat 28 3850 NIEUWERKERKEN Belgium
Portable : 06 04 67 20 60 - email : laurekempeneers@hotmail.com
CURSUS Bac+3 École supérieure Biotechnologie – spécialisation technologie des dérivés alimentaires.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2009-2010 Domaine Clos de l'Arlot à Nuits-St-Georges (France) : production de vin blanc et rouge, travaux vitivinicoles et recherche en laboratoire. 2009-2010 Gorsco SPRL à Gors-Opleeuw (Belgique) : production de vin blanc, mise en place d'un guide d'autocontrolre: hygiène et traçabilité (HACCP,GMP).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Trilingue (néerlandais, français, anglais). Volonté de travailler à l'export, mobilité internationale, sens des responsabilités, autonomie, dynamisme.



Ophélie LE CORVEC

25 ans - 21 rue Baste 33300 BORDEAUX
Portable : 06 33 41 37 28 - email : ophelielecorvec@hotmail.com
CURSUS 2005 BAC Litteraire et Communication (Québec). 2008 BTS Hôtellerie Restauration option arts de la table (Biarritz). Mention Sommellerie Cafa 2010.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2002-2005 vendeuse traiteur (Montréal). 2006 Commis Cuisine Restaurant Gastronomique (Montréal). 2007 Chef de rang (Belle Ile en Mer). 2008-2009 Assistante de direction en pâtisserie (Biarritz). 2009 Assistante de direction en Hôtel 3 étoiles (Bordeaux). 2009-2010 Sommelière et organisatrice d'évènements vins et fromage.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Développer les nouveaux médias et le vin. Intégrer une structure d'oenotourisme . Travailler à l'export avec les pays anglophones et hispanophones. Anglais et espagnol courants.

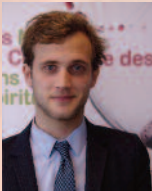


Lydia LESGOURGUES

43 ans - 12 cité la Croisette II 33390 BLAYE
Portable : 06 42 33 66 32 - email : lida.lesgourgues@wanadoo.fr
CURSUS 2009 BTS AFPA Pessac (France). 1986-1991: Linguiste, professeur de langue et de littérature russe. Bac+5 Université de Minsk (Belarus).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2008-2009 Société de transport international SELI St André de Cubzac : prospection vers les Pays de l'Est. 1995-2006 Plusieurs expériences significatives de rédactrice à Minsk (Belarus). 1992-1995 Agence publicitaire Minsk (Belarus), chargée de clientèle. 1991-1992 Société import/export Minsk (Belarus), secrétaire commerciale.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Recherche un poste de responsable de zone export ou oenotourisme. Intéressée par le journalisme dans le vin et par les étiquettes (imprimeries). Bilingue français-russe.

Ecaterina LORINTI

45 ans - 321 Rés. Vergers de l'Épinette Bd Anatole France 33500 LIBOURNE
Portable : 06 18 95 56 43 - email : lorinti.k@gmail.com
CURSUS 1989 Diplôme d'économie agraire -Faculté de Timisoara (Roumanie). 2006 BTS Assistant de Gestion PME PMI (France). 2008 Formation «Les outils pratiques du logisticien». 2009 Formation «Outils et démarches de la communication». **EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE** 2010 Assistante ADV (Maison Johanes Boubée - commercialisation vins et spiritueux). 2006-2009 Assistante logistique (Fonderies et Ateliers du Bélier). 2001-2006 Traductrice hongrois-français (Fonderies et Ateliers du Bélier). Stages BTS : 2005 Maison Rivière, 2006 Office de Tourisme St-Emilion.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Travailler en équipe pour l'exportation ou importation pour négoce ou propriété. Anglais, hongrois, roumain courants.



Simon LURTON

22 ans - 30 cours de Verdun 33000 BORDEAUX
Portable : 06 71 95 67 05 - email : simon.lurton@gmail.com
CURSUS 2010 Droit et Sciences Politiques 1ère année. 2009 Baccalauréat sciences et technologies de la gestion.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2010 Moët Hennessy commercialisation à Londres (prospection restauration et calculs des primes) / Château Marjosse (Prospection dans le Pays Basque) / Château Cheval Blanc et Château d'Yquem (réception et dégustation Primeurs). 2008 stage chez Berry Brothers & Rudd à Londres (gestion de portefeuilles clients) / 2 stages en maisons de négoce bordelaises : H.M.S (Haut Médoc Sélection) et Jean François Moueix.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Travailler dans une maison de négoce.

Axel MACZKO

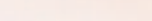
22 ans - 4 rue du Serpent 33600 PESSAC
Portable : 06 26 77 59 52 - email : axel.maczko@laposte.net
CURSUS 2009-2010 1^{er} année Gestionnaire d'Unité Commerciale et de la Distribution (Besançon). 2008 BAC Commerce (Besançon). BEP Comptabilité.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2009-2010 Commercial itinérant dans l'automobile (Besançon). 2008-2009 6 mois vendeur en Téléphonie chez SFR (Dijon) . 2007-2008 4 mois vendeur stagiaire chez Darty (Besançon). 2 mois employé Libre Service rayon liquide à ATAC (St Sauveur en Puisaye).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Intégrer le négoce pour le circuit traditionnel et export.

Alix MAUFRAS

24 ans - 58 chemin de Gamard 33140 VILLENAVE D'ORNON
Portable : 06 68 16 55 13 - email : alix_maufras@hotmail.fr
CURSUS 2010 Stantion School of english: formation à l'anglais (9 mois). 2009 BTS communication des entreprises (Greta). 2005-2007 Faculté de Droit (Bordeaux IV).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Juin 2008 service sur le stand des Vins Pessac-Leognan durant la Fête du Vin. 2008-2009 stage professionnel dans une entreprise d'évenementiel pendant 6 mois (Vintage Service). Juin 2009 VINEXPO Champagne GH Martel and Cie.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Travailler dans une maison de négoce pour le service export à l'international.

Galina MIKHTAEVA

50 ans - 70 rue Roger Lejard 33130 BEGLES
Portable : 06 03 84 87 63 - email : galmikh@yahoo.com
CURSUS 1991 Diplôme Université d'économie et de finances, Saint-Pétersbourg (Russie). 2000 Formation de Sommelier, École des Vins et de la Grande Gastronomie Moscou (Russie). 2007 Certificat de médiateur Institut de recherche et de résolution des conflits.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2008-2009 PricewaterhouseCoopers, Conseiller fiscal, Chef de filiale, Moscou. 2001-2003 Unilever, Manager de projet free-lance, Russie Ukraine. 1996-2001 Unilever, Conseiller fiscal corporatif. 1993-1996 Conseiller Service d'État fiscal Saint-Pétersbourg.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Recherche d'un poste dans l'export vins ou L'oenotourisme. Langue maternelle russe. Anglais et français courants.



Damien PECOURT

27 ans - 9 cours de la Somme 33800 BORDEAUX
Portable : 06 68 13 91 26 - email : damien.pecourt@club-internet.fr
CURSUS BAC PRO CGEA option vigne et vin.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 7 ans Ouvrier viti vinicole polyvalent.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Responsable de commerce vin en national. Membre de l'organisation Challenge International du Vin de Bourg depuis 8 ans.

Emmanuel PLARD

28 ans - 2, rue du Montafilan 22130 CREHEN
Portable : 06 62 78 24 37 - email : emmanuel.plard22@orange.fr
CURSUS 2010 formation Bacchus sur les accords mets-vins à Carquefou (Force U) 2003 Niveau BTS Gestion et Protection de la Nature (61). 2001 BTA Gestion de la Faune Sauvage (35). 1999 BEPA Elevage Hors Sol Spécialisé (35).
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2007-2010 Manager de rayon liquide au Super U de Pleurtuit (35) : gestion du rayon des vins et des spiritueux (animations, négociations commerciales...), mise en place et organisation de foires aux vins avec dégustations. 2005-2007 Adjoint manager de rayon liquide au Super U de Pleurtuit (Mutation professionnelle interne). 2003-2005 Employé commercial au Super U de Plancoët (22).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Manager et/ou commercial en vins et spiritueux pour négoce ou propriété.

Adeline PORTALEZ

25 ans - 60 rue Frère 33000 BORDEAUX
Portable : 06 70 51 42 56 - email : adelineportalez@hotmail.fr
CURSUS 2010 BTS Assistant de Manager. 2006 DEUG LEA Anglais Allemand.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2 ans d'assistant commercial dont une année au Château Chasse Spleen. 2008 Guidage touristique en Irlande. 2007 Réceptionniste au Château Prieuré Lichine.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Anglais et allemand courants. Passion pour le monde du vin et les cultures étrangères. Sens du relationnel, curiosité et adaptabilité. Objectif: assurer une polyvalence administrative et commerciale dans une propriété ou un négoce.



Hélène PUTEAUX

35 ans - 24 rue Neuve 33000 BORDEAUX
Portable : 06 75 52 64 18 - email : helene.puteaux@gmail.com
CURSUS 1998 DUT Développement Touristique dont 8 mois ERASMUS en Espagne.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2010 Guide trilingue vitivinicole (français, anglais, espagnol) au Château LYNCH BAGES (33). 2004-2010: Assistante Commerciale chez Avis (33). 2002-2004 Vendeuse chez Décathlon puis chez Leclerc. 1998-2002 Employée dans le secteur du tourisme (guide accompagnatrice, agent d'aéroport).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Devenir Commerciale Export de la zone Asie pour négoce ou propriété.



Stéphane ROI

27 ans - Av. Edouard Bourlaux Rés. Val d'Eau bourde Apt 122 33140 VILLENAVE D'ORNON
Portable : 06 73 27 45 47 - email : stephaneroi@hotmail.com
CURSUS 2005 Master I Responsable Commercial Import Export (Lille) : 3 mois de stage en design industriel dans l'entreprise Ruukki à Seinäjoki (Finlande). 2003 : DUT Génie Mécanique & Productique, Université de Bordeaux I.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2010 CHATEAU BEL-AIR (Lussac, Saint Emilion). 2008-2009 Co-Responsable de Magasin - LE WINE SHOP (New-York, USA). 2006-2007 Commercial Export - PLASTICOS FACSA (Barcelone, Espagne).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Devenir Responsable de zone à l'export pour négoce ou propriété.



Valérie ROMAN

44 ans - 8 rue de la Tour Boileau 10000 TROYES / 11 av de Verdun 33200 BORDEAUX
Portable : 06 82 06 42 77 - email : matval.roman@gmail.com
CURSUS 1991 Diplôme de Spécialiste des Echanges Internationaux (IAE de Paris), validé par un stage à la CCI d'Espagne à Paris. 1989 DEUG LEA anglais, espagnol, option commerce international. Langues : anglais, (TOEIC 2010 : 860 points), espagnol, italien.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1995-2010 Responsable commerciale export (industrie textile). 1995-2007 Chargée de clientèle export (industrie textile). 1991-1995 Assistante export, traductrice. 1989-1991 Vente de contrats d'assistance.
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Proposer mon expérience polyvalente de Commerciale Export à une société de négoce ou à une propriété pour le développement de l'activité.



Bruno SEGARD

35 ans - 21 rue Baste Apt 8 33300 BORDEAUX
Portable : 06 59 32 01 63 - email : segard_bruno@yahoo.com
CURSUS 1998 BAC Hôtellerie et Sommellerie.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2 ans Secrétaire d'un club de sport. Expérience responsable de salle et vente (GMS).
SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Travailler dans une cave et à terme en ouvrir une.