



Institut de Promotion Commerciale BOIS & Dérivés

Pour garantir l'avenir de la « filière bois », l'Institut de Promotion Commerciale BOIS & Dérivés forme des spécialistes, commerciaux et gestionnaires, directement opérationnels et répondant aux besoins spécifiques de chaque entreprise.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés au niveau Bac minimum, en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

Géré par la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux, bénéficiant des conseils d'un « Comité pédagogique » composé de professionnels, cet IPC délivre un diplôme de niveau III homologué par l'Etat.

Une pédagogie active (étude de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur. La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce et de l'Artisanat (Direction du Commerce Intérieur) et du Fonds Social Européen.

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit dans le concept de formation professionnelle "tout au long de la vie". Des modules courts, liés à l'apprentissage des compétences commerciales ou aux connaissances techniques répondent ainsi à un public de connaisseurs ou d'amateurs.

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit aussi dans le cadre de la loi de modernisation sociale. Le titre de Technicien du Commerce Spécialisé est accessible par Validation des Acquis de l'Expérience.

Remise des Diplômes
le 12 octobre 2006



K. BACHIR
PARRAIN de la Promotion IPC Bois 2006

Premier négociant en France de matériaux de construction, Point.P accorde une place toute particulière aux métiers des Bois Panneaux et Dérivés du Bois. Notre implication commerciale pour le développement de l'habitat bois au sein du concept MOBISSIMMO en est l'expression achevée et tangible sur l'hexagone.

La diversité des solutions liées à la Maison Ossature Bois - constructions, extensions... - et la richesse des offres produits qui y est afférente dans nos agences MOBISSIMMO reflètent notre volonté d'être présent au cœur des marchés où le Bois est employé.

Ce parrainage prend tout son sens ici tant notre métier requiert de partager les savoir-faire et les traditions de nos maîtres d'ouvrage et de nos artisans. Notre engagement auprès de l'IPC Bois vise à apporter les aides financières et humaines nécessaires à l'épanouissement de jeunes, professionnels du bois de demain.

Le sens du commerce, la savante alliance de la tradition et de la modernité, la curiosité, le goût d'apprendre et de transmettre sont les fondements de notre métier de négociant.

Il vous revient maintenant à chacun, membre de cette promotion IPC 2006, de porter haut les couleurs de ce matériau noble qu'est le bois, dans le métier qui sera le vôtre.

Belle et longue route à tous sans jamais oublier que chaque arbre se juge à ses fruits !



Chambre de Commerce
et d'Industrie de Bordeaux

IPC BOIS & Dérivés
Rue René Cassin - 33049 BORDEAUX CEDEX
Tél. 05 56 79 50 80 - Fax 05 56 50 62 34
Email : ipc.cfl@online.fr
www.ipc-bordeaux.com



Chambre de Commerce
et d'Industrie de Bordeaux

IPC Bois l'essence de votre développement

27^{ème} Promotion - 2006

Sous le parrainage de Kahled BACHIR
PDG Point.P Régions Sud-Ouest et Centre

PROMOTION 2006 Institut de Promotion Commerciale Bois & Dérivés **FONCTIONS** Technico-commercial / Vendeur interne / Chef de Produit / Responsable de Secteur / Logistique / Achat... **FILIÈRES** Exploitation / Production / Transformation / Négoce / Distribution...



Caroline BALAY

30 ans - 21, avenue des Heres - 33510 Andernos-les-Bains
Tél. 05 57 70 78 68 - E-mail : caroline.balay@cegetel.net

Cursus : BAC C , Ecole d'Architecture

Expériences : Infographie (logotype, identité d'entreprise)
Expérience commerciale produits de luxe (prospection, négociation et suivi de clientèle)

Spécialité, originalité : Passionnée, créative et rigoureuse,
esprit de synthèse.
Sens du relationnel et forte adaptabilité.



Arnaud OTTO MBONGO

26 ans - 71, rue de Lyon - 33000 Bordeaux
Tél. 04 84 68 46 72 - Port. 06 23 98 78 80 - E-mail : arnaudotto@yahoo.com

Cursus : BAC Sciences Economiques et Sociales (1997)

TOEFL (1998)
Associate degree Texas (USA 1998-2000)

Expériences : 2000-2004 Responsable management et vente
Sociétés GPOM et SONI (Congo)

Spécialité, originalité : Sens du contact, dynamique, déterminé.



Isabelle DUNAND

37 ans - 24, impasse des Asdeuilles - 33127 St Jean d'Ilac
Tél. 05 57 26 83 69 - Port. 06 73 09 18 34 - E-mail : isadm2@wanadoo.fr

Cursus : BAC A2 Anglais-Espagnol
DEUG LEA Anglais-Espagnol

Expériences : 2003-2004 Vente aux particuliers de bijoux
1991-1993 Agent administratif chez France Telecom
Mobile (Paris 14^{ème})

Spécialité, originalité : Pragmatique, curieuse, bon sens relationnel.
Passionnée par le bois grâce à un contexte
familial professionnel du bois.



Ghislain OTTO MBONGO

29 ans - 71, rue de Lyon - 33000 Bordeaux
Port. 06 17 98 15 99 - E-mail : ghislaino@yahoo.com

Cursus : Bachelor Business Management and Administration (Londres)
(BAC+ 3)

Formation banque
Expériences : Responsable de projet SOGEN, Congo Brazzaville (2003-2006)
Directeur général adjoint hôtel résidence MARINA,
Congo Brazzaville (2001-2003)

Spécialité, originalité : Polyvalent. Mobilité internationale. tenacité,
ouvert, curieux.
Bilingue anglais, connaissances en italien et
espagnol.



Guillaume GAUZÈRE

23 ans - 14, domaine de Jeandey - 33360 Latresne
Tél. 05 56 20 00 45 - Port. 06 60 54 78 01 - E-mail : legui33@aol.com

Cursus : BAC STT Action Commerciale
1^{ère} année BTS Action Commerciale/
Communication des Entreprises

Expériences : Nombreux stages commerciaux
travail temporaire Crédit Agricole :
opérations au guichet, relance clientèle

Spécialité, originalité : Très bon relationnel, curieux,
adaptation rapide.



Martine RECATALA

39 ans - 6 bis, place du Général de Gaulle - 92330 Sceaux
Tél. 01 40 91 06 46 - Port. 06 19 27 47 61 - E-mail : mrecatala@yahoo.com

Cursus : Maîtrise LEA Anglais/Espagnol appliquée au commerce
international

Expériences : Responsable de zones chez un exportateur de meubles
français au Royaume-Uni, basée à Londres 5 ans 1/2,
clientèle : indépendants, grands magasins, décorateurs
d'intérieurs...

Cadre commercial import-export POMONA (commerce
de gros alimentaire) 9 ans.

Spécialité, originalité : anglais, espagnol courants
allemand : notions
Pugnace, réactive, autonome.



Frédéric LAURAND

41 ans - 60, rue El Alamein, Bât A1 - 33000 Bordeaux
Tél. 05 40 00 93 01 - Port. 06 64 38 34 90 - E-mail : fredcomfred@hotmail.com

Cursus : BEP Menuiserie Agencement Mobilier

Expériences : 20 ans de commerce dont :
3 ans de prospection directe aux particuliers
2 ans Manager d'équipe commerciale 6/8 personnes
5 ans Attaché commercial tourisme
5 ans Vendeur Leroy Merlin Lac (carrelage)
3 ans Vendeur en boutique meubles/livres

Spécialité, originalité : Volontaire. Bonne capacité d'analyse.
Goût prononcé pour le défi.



Michel RUELE

47 ans - 11, chemin de la Girotte - 33650 La Brède
Tél. 05 56 78 42 82 - Port. 06 03 53 09 40 - E-mail : michel.ruelle5@wanadoo.fr

Cursus : DESS Acquisition des entreprises, IAE Bordeaux

Expériences : 5 ans de conseil aux entreprises et de formation aux
créateurs repreneurs.
2 ans directeur commercial dans l'immobilier.
15 ans de direction et d'animation d'un réseau de
franchises (+ de 500 points de vente en France)

Spécialité, originalité : Sens de la communication ; Goût pour la
gestion et le développement des ressources
humaines
Créatif, entreprenant, grande capacité de
remise en question.



Stéphane MARI

36 ans - 14, rue Georges Bizet - 33600 Pessac
Tél. 05 57 01 11 04 - Port. 06 27 57 73 99 - E-mail : stephane.mari@libertysurf.fr

Cursus : BAC G3 Techniques de commercialisation
1^{ère} année DEUG AES

Expériences : 7 ans Animateur de réseau, responsable de secteur Aquitaine
Charente (société CECIL - TERMITOL - DIAMANTINE)
Préservation et décoration du bois (négoce professionnels)
5ans Technico-commercial puis directeur départemental
(BCSO) Traitement industriel du bois

Spécialité, originalité : Connaissance du réseau de distribution spécialisée
Autonome et polyvalent



Olivier SELLERON

30 ans - rue des Genevrais, Villars - 16730 Trois-Palis
Tél. 05 45 23 64 98 - Port. 06 83 40 81 90 - E-mail : olivier.selleron@wanadoo.fr

Cursus : BEPA Sylviculture et conduite d'exploitation forestière
BTA Gestion forestière en alternance professionnelle

Expériences : 5 ans Employé en exploitation forestière et sylviculture
(Région Centre)
6 ans Technicien forestier au CETEF de la Charente
rattaché au CRPF : responsable de la mise en place et du
suivi des travaux forestiers suite à la tempête de 1999,
appui technique auprès des municipalités et des
propriétaires pour le regroupement et les aménagements
fonciers forestiers

Spécialité, originalité : Sens du relationnel et des responsabilités,
dynamique et combatif, mobilité
internationale.

Ils sont prêts à participer au développement de votre entreprise

*Vous avez des projets,
vous souhaitez rencontrer
des stagiaires de la 27^e Promotion
de l'IPC BOIS & Dérivés ?
Vous pouvez les contacter
aux numéros indiqués.*

Notre objectif :

L'Institut apporte, en 1200 heures réparties sur 9 mois, dont 10 semaines en entreprise, toutes les compétences nécessaires à l'exercice des fonctions de responsable dans la filière, grâce à un entraînement intensif **aux techniques de vente, de marketing et de gestion commerciale** (étude de marché, publicité, force de vente...).

Ces enseignements intègrent une **étude approfondie du produit bois** (qui représente 1/3 du programme), et développent une **connaissance concrète du marché des bois et produits dérivés** à travers des interventions de professionnels.

La formation englobe également la gestion financière, l'informatique, la comptabilité, l'anglais, le droit commercial...

Nos partenaires :

Audy - Rougier - PBM - Point P - Labenne Rougier - CTBA - SNBG - Marty Parquets - Peltier - Barillet - Leroy Merlin - Le Commerce du Bois - Berry Wood - Noblebois Foresbec - Chaumet - Bagnères Bois - UIRPM - Beynel - Luoman - SACBA - Groupe Gascogne - Joubert - VM Matériaux - Egger - Mundifolias, Bois du Nord - Cotrell - Xylofinances - Fargeaudoux - Isoroy - DGL Bois - AC Bois - James - Rullier - CAFSA - BFS - Silverwood - Bois du Monde - Gabonaise industrielle des bois - Manorbois - Meneboo Bois - Atoutbois - Africateck - Authentic Bois - CEM - Silverwood - La Résinière - Multiwood - Jouen.