



Irina PROSVETINA

39 ans - Rue Jean Zubieta - 33400 TALENCE

Portable : 06 15 47 77 10 - email : prosvetina@mail.ru

CURSUS Diplôme de Journalisme en Russie (BAC+5) DELF (Diplôme d'Etude de la Langue Française) 2008-2009 : Formation « Développement des Compétences en vente ».

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Interprète et travaux saisonniers chez un viticulteur (33). 2008 : Stage dans l'entreprise TGD, Société de Transit de vins (Grands Crus). 2008, 2010 : Stage dans un magasin de vins et spiritueux. 4 ans : Directrice commerciale (Prêt-à-porter - Volgograd). 10 ans : Journalisme indépendant (Volgograd).

SPECIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Devenir Responsable de zone Pays de l'Est pour négoce ou propriété.



Emmanuel ROCHER

38 ans - 22 rue Paul Claudel - 33700 MERIGNAC

Portable : 06 15 79 39 69 - email : emmanuel.rocher@hotmail.fr

CURSUS Bac D - 1994 : BTA Viticulture-Œnologie (La Tour Blanche) - 1995-1997 : BTS Viticulture-Œnologie (La Tour Blanche)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1994 : Stage de vinification au Château Le Prieur (Bordeaux Supérieur). Sept.1995-Aout 1998 : Ouvrier de Chai au Château de Lamarque (Haut-Médoc, Cru Bourgeois Sup.). Sept.1998-Oct.2006 : Maître de Chai au Château de Lamarque (Haut-Médoc, Cru Bourgeois Sup.) - Aout 2007-Aout 2009 : Responsable Développement Produit (Sté Capergo).

SPECIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Ayant découvert la Chine en 2008 et 2009, je souhaite y faire commerce de vins, soit pour le négoce, soit en tant que caviste, afin d'y développer un réseau, d'y implanter et d'y promouvoir des vins et des marques... Je suis motivé pour m'expatrier en Chine continentale, à Taiwan ou à Hong Kong.



Julien TESSONNEAU

25 ans - 268 rue d'Ornano - 33000 BORDEAUX

Portable : 06 03 56 07 67 - email : julien.tessonneau@sfr.fr

CURSUS Bac Pro Commerce/ BTS Management des Unités Commerciales

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 8 mois : Service clientèle (Irlande) chez HERITAGE HAMPERS : marketing/ vente/ logistique/ suivi commandes...

2 ans : Vendeur en magasin de musique. Travaux saisonniers dans différentes propriétés viticoles : Château Rouillac, Mathereau

SPECIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Anglais bilingue. Volonté de travailler à l'export vers pays anglo-saxons. Mobilité France/étranger.



Frédéric THEYS

34 ans - 21 rue de la Huchette - 75005 PARIS

Portable : 06 81 29 04 74 - email : frederic_thays@hotmail.com

CURSUS Ecole Hôtelière de Paris, rue Médéric, Ecole Hôtelière de Talence, Mention Sommellerie.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Tour du Monde des Vins et Vignobles sur les 5 continents de 2007 à 2009 (sur 30 pays) Responsable de la Cave Nicolas Paris, Ile Saint Louis (800 000€ avec croissance +5%) Sommelier, Chef Sommelier en France et à l'International (The Waterside Inn, Dorint Palace...) Palaces parisiens dans les différents services (Hôtel George V, Hôtel Ritz...) Restauration gastronomique et étoilée (Grande Cascade, Gérard Besson...)

SPECIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Développement d'une Cave / Bar à Vin, et d'un Club du Vin Créateur d'une structure dans l'Oenotourisme. Formateur et Conférencier sur l'Histoire des Vins avec initiation à la dégustation, à la vinification et aux vignobles français et étrangers. Bilingue anglais et espagnol convivial.



Annick TOUTAIN

44 ans - 31 rue de Lattre de Tassigny logt 10 - 33290 BLANQUEFORT

Portable : 06 19 42 44 69 - email : annick.toutain@gmail.com

CURSUS BEP Assistante Commerciale Vins & Spiritueux Formation

Dégustation Formation Anglais Commercial Vins & Spiritueux

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Assistante commerciale administrative dans une Maison de négoce Bordelaise, secteur CHR, France. Gestion d'un réseau d'agents commerciaux en collaboration avec le Directeur Régional. Création suivi dossiers clients. Suivi litige commerciaux, comptables et transport. Suivi opérations commerciales. Préparation visites agents et clients. Connaissances Régie. Anglais parlé.

SPECIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Sens des responsabilités - Aisance relationnelle - Autonome - Dynamique - Sens du contact clientèle.



Kiem Bong TRAM

25 ans - 213 av de la libération 33110 LE BOUSCAT

Portable : 06 50 73 50 21 - email : tramkb@gmail.com

CURSUS 2008 : Master II Arts - Lettres - Langues

(spécialité : études extrêmes - orientales) Université Michel de Montaigne (Bordeaux). 2007-2009 : Certificat de langue chinoise (Université Pékin) et Bourse d'étude du gouvernement de Taiwan (National Taiwan University).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Sommelière primeurs 2010 au château Grand Pontet (Association des Grands Crus de St Emilion). Divers emplois en restauration. Employée viticole saisonnière (Château La Rose Sarron, Château Brondelle).

SPECIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Bilingue français / vietnamien. Chinois courant. Dynamique, motivée, sens des responsabilités, Organisée, mobilité internationale. Au service de l'export vers l'Asie.



Castel une expertise unique depuis plus de 60 ans

1^{er} producteur de vins Français et 4^{ème} mondial, Castel est une entreprise familiale créée en 1949 par 9 frères et sœurs qui se sont consacrés au rayonnement d'un produit qu'ils ont toujours connu : le vin.

Sous l'impulsion de Pierre Castel, Président Fondateur du groupe, l'entreprise est passée en 60 ans d'activité d'un métier de négoce traditionnel sur la France et l'Afrique à un groupe international couvrant plus de 80 pays à travers le monde dont les principaux pays émergents comme la Chine, la Russie ainsi que les Pays de l'Est.



Le Groupe Castel a réussi le pari de devenir l'un des acteurs mondiaux dans le domaine de la boisson grâce à la maîtrise de toutes les fonctions et métiers que requiert l'univers du vin et de la bière. En effet, Castel est devenu aussi bien propriétaire, récoltant, vinificateur, éleveur, négociant, embouteilleur que distributeur.

Le secret d'une telle réussite réside tout d'abord dans l'exceptionnelle et véritable passion qui anime la famille Castel pour le vin et la bière, produits vivants, exigeants qui nécessitent une rigueur de chaque instant dans le but d'offrir des produits de qualité au plus grand nombre année après année.

De plus, la famille Castel est dotée d'un pragmatisme et d'un volontarisme hors du commun, couplés à un esprit visionnaire qui a permis à l'entreprise de poser très tôt les bases de sa réussite actuelle.

Aujourd'hui, ses productions en bières et boissons gazeuses couvrent une grande majorité de l'Afrique. En vin, elles sont issues des plus grands vignobles de France, d'Afrique du Nord : Bordelais, Val de Loire, Vallée du Rhône, Provence, Languedoc Roussillon, Sud-Ouest, Maroc et Tunisie. Leur commercialisation couvre les 5 continents.

L'éthique de Castel repose sur la satisfaction client en produisant et commercialisant des gammes de produits très qualitatives adaptées aux habitudes des consommateurs à des prix abordables pour tous.

Institut de Promotion Commerciale Vins & Spiritueux



Remise des diplômes le 14 octobre 2010

L'Institut de Promotion Commerciale «Vins & Spiritueux» fondé en 1974 sous la responsabilité de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux a pour but d'apporter la formation technique et culturelle nécessaire aux responsables commerciaux et gestionnaires de ce secteur.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés au niveau Bac minimum, en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

L'Institut apporte, en 1270 heures réparties sur 10 mois, dont 11 semaines en entreprise, toutes les compétences nécessaires à l'exercice des fonctions de responsable dans la filière, grâce à un entraînement intensif aux techniques de marketing et de gestion commerciale (étude de marché, publicité, force de vente, export,...).

Ces enseignements intègrent une étude approfondie des produits vins et spiritueux (qui représente 1/3 du programme), et développent une connaissance concrète du marché à travers des interventions de professionnels.

La formation englobe également la gestion financière, l'informatique, l'anglais viti-vinicole, le droit commercial...

Une pédagogie active (études de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur.

La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce, des Services et de l'Artisanat (direction du Commerce Intérieur) et de la Mission du Fonds Social Européen.

VOTRE CONTACT :

IPC Vins & Spiritueux

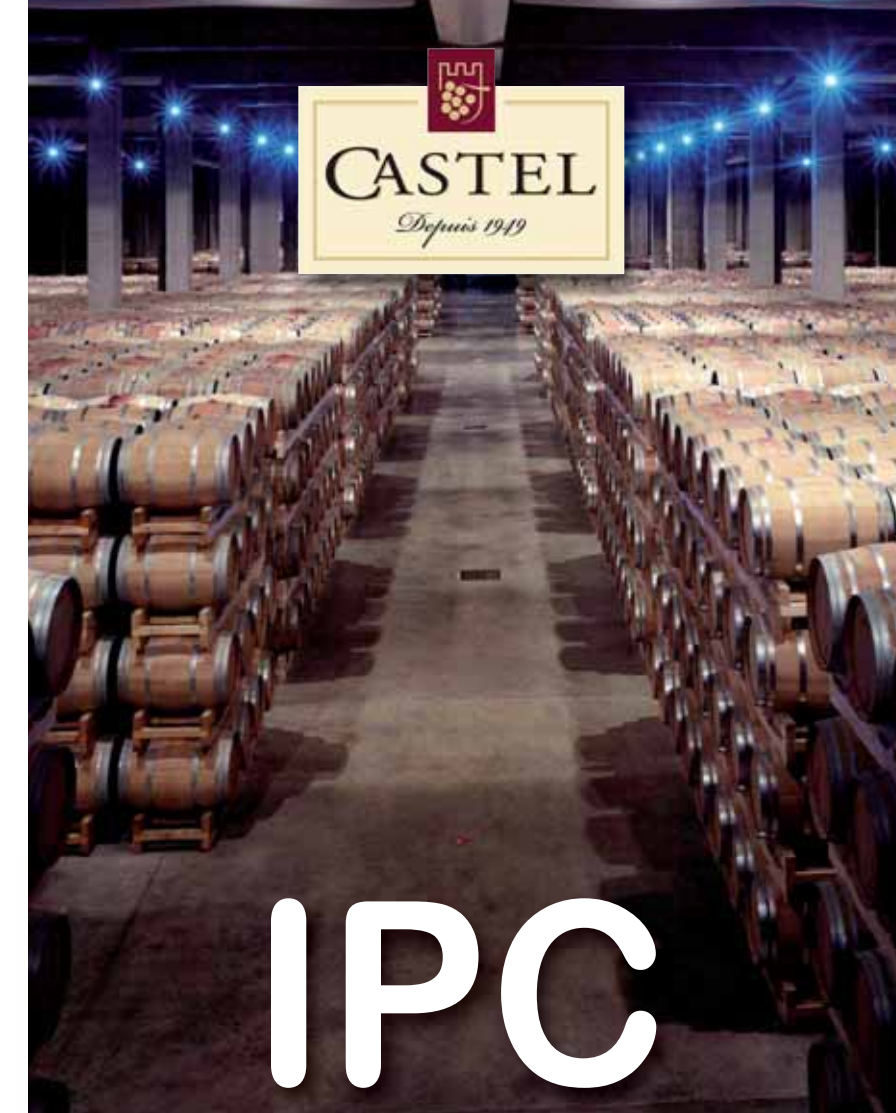
Rue René Cassin
33049 Bordeaux Cedex

Tél. : 05 56 79 50 80
Fax : 05 56 79 52 68
ipc@formation-lac.com
www.ipc-bordeaux.com

Une formation professionnelle ouverte aux salariés dans le cadre de modules courts spécialisés.

LE NEZ DU VIN

JEAN LENOIR



Vins & Spiritueux

36^{ème} Promotion - 2010

Sous le parrainage de

Franck CROUZET

Directeur de la Communication du groupe CASTEL





Miloud ACHENGLIL

25 ans - 46 route de Barbat 33480 - LISTRAC EN MEDOC
Portable : 06 86 69 69 45 - email : miloud.achenglil@hotmail.fr

CURSUS

BTS Technico-commercial Négoce de Biens & Services Industriels.
BEP / Bac Pro Maintenance des Systèmes Mécaniques Automatisés.
EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2008 : Délégué Commercial – France Loisirs Suisse – Genève –Recrutement d'adhérents en porte-à-porte, organisation de stands
2007 : Responsable de projet commercial – Still – Bruges – Mise en place et développement d'un nouveau service commercial sur tout le secteurAquitaine. Mise en place et suivi commercial jusqu'à négociation. 2002-2009 : Travaux viti-vinicoles : Vignobles Marie-Laure Lurton.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Autonome, créatif avec un très bon relationnel, je suis intéressé par le monde du Négoce, l'export ainsi que le Trade Marketing. La mobilité, le contact et la diversité sont des éléments que je sollicite particulièrement.



Jerry ALOUNA

23 ans - 22 rue du Docteur Yersin - 33100 BORDEAUX
Portable : 06 17 57 16 52 - email : jerry.alouna@hotmail.fr

CURSUS

Bac Pro Commerce

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2 ans ½ : employé-caviste : L'Intendant et Badie (Bordeaux). Travaux saisonniers (Ets Duclot).

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Souhaite intégrer tout service commercial dans la filière Vins & Spiritueux.



Aymeric BIREAU

22 ans - 28 avenue Leo Lagrange - 33110 LE BOUSCAT
Portable : 06 42 07 32 43 - email : aybireau@gmail.com

CURSUS

Baccalauréat Economique et social 2007

Niveau 1ère année de Droit 2008

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Stages Maison de négoce Bordeaux Tradition en 2005 et 2009. Travaux viticoles Saint Emilion en 2006 (Château Branda). Travaux saisonniers de vente (étés 2007 et 2008). 3 mois en Afrique du Sud : découverte du monde viticole (fin 2009). 3 mois chez un importateur londonien / TOP sélection (2010)

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Volontaire, dynamique, curieux, mobile.

M'engager dans la commercialisation des vins.



Lucie BRUN

24 ans - Château Dassault - 33330 ST EMILION
Portable : 06 77 78 91 43 - email : lucie-brun@hotmail.fr

CURSUS

2007 : BTS viticulture-oenologie (stage Château Valandraud, Château Troplong Mondot).

2005 : Bac STAE option système d'exploitation (stage Château Larroze).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

2010 : 3 mois chez un importateur – Mozy Terrany – Importateur USA

2009 : Assistante maître de chai : Domaine de l'Aurage (Côte de Castillon) – 3 mois

2008 : Assistante maître de chai : Schloss Halbtunn (Autriche) – 4 mois

2008 : Assistante maître de chai : Flechas de los Andes (Mendoza-Argentine) – 4 mois.

2007 : Assistante maître de chai : Clos Puy Arnaud (Côte de Castillon) – 4 mois.

2007 : Visite du vignoble chinois – 1 mois et demi.

Travaux saisonniers. Organisation et participation à différentes dégustations.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Anglais courant et maîtrise de l'espagnol.

Mon but : Gestion d'exploitation et commercialisation des vins.



Alina BUTS

28 ans - 10 Chemin de Guillaubeau - 33850 LEOGNAN
Portable : 06 42 31 96 74 - email : alinabuts@hotmail.com

CURSUS

1999-2004 : Université d'État Russe des Sciences Humaines (Russie)

DESS en Littérature, histoire et culture française

2001-02 : Cours de langues étrangères d'Etat (Russie)

Cours élargi de langue française, français d'affaires

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2008-2009 : Chef de marque pour la maison du vin Baron Philippe de Rothschild au sein d'une société-négoce russe (Moscou).
2007-08 : Responsable de communication pour le groupe DESSANGE International en Russie
2006 : Responsable de communication : distribution de Longchamp, Lamarthe, TUMI et autres marques internationales (Moscou).

2005 : Responsable de projets pour une agence publicitaire : Bourjois Paris, Carlin International, Salons Collection Première (Moscou) et PRET A PORTER (Paris).

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Trilingue : russe (langue maternelle) français et anglais. Dynamique, créative, perfectionniste, j'aime les challenges et recherche les meilleurs résultats. Mon objectif professionnel est la commercialisation des vins et spiritueux à l'international et le développement de l'oenotourisme en France.



Céline CANTET

35 ans - Domaine St Mandé 3 rue Aristides Sousa Mendes Appt 29 K - 33130 BEGLLES
Portable : 06 79 49 52 28 - email : celinecantet@hotmail.com

CURSUS

1998 : BTS « aménagement de l'espace forestier »,

1999 : IPC Bois et Dérivés (Bordeaux)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 1999 - 2005 assistante export en Finlande pour Castorama-France, Assistante export grands comptes Finnforest France et Grande Bretagne
2005 – 2007 service achats bois import au siège de PBM Import/ groupe Wolseley.

2007 – 2009 responsable achats bois dans groupe Scandinave Stora Enso.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Anglais et Finnois courants. Expérience en import et export ainsi qu'en logistique maritime et terrestre. Curiosité, bon relationnel, adaptabilité, motivée pour un nouveau challenge à l'export dans la filière vins et spiritueux et produits connexes.



Jean-Baptiste CHARBONNEL

30 ans - 31 avenue Félix Faure - 33200 BORDEAUX
Portable : 06 14 76 04 16 - email : jbcharbonnel@yahoo.fr

CURSUS

C.A.P. Hôtellerie - Restauration

Certificat Vins et Spiritueux, WSET

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2009 : Sommelier, Hôtel-Restaurant « Ti al lannec »

4 étoiles à Trébeurden. 2007 : Sommelier, Hôtel-Restaurant « L'Agapa » 4 étoiles à Perros-Guirec. 2003 : Sommelier, Hôtel-Restaurant « Le Mirador » 5 étoiles à Vevey en Suisse. 2001 : Sommelier, Restaurant « The Square » 2 étoiles Michelin à Londres.

1999 : Commis Sommelier, dans les restaurants de Marc Veyrat : « L'Auberge de l'Eridan » 3 étoiles Michelin à Annecy, « La ferme de mon père » 3 étoiles Michelin à Megève.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Au service de la commercialisation des vins, via tous les circuits. Dynamique, mobile, sens du relationnel.



Olga CHERNOV-MACARY

43 ans - 24 avenue du Cramat - 33160 ST MEDARD EN JALLES
Portable : 06 85 14 30 00 - email : olgamacary@hotmail.fr

CURSUS

Diplôme d'Etudes de Langue Française, niveau B2 en 2008

Diplôme de l'Université de Kharkov (Ukraine) pour la spécialisation en langues étrangères (français, anglais en 1988-1994 BAC+5).

Séjour linguistique de 3 mois en Allemagne à l'institut de la communication internationale de Berlin : 2000.

Langues maternelles : russe, ukrainien.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

5 ans : Conseillère commerciale produits de luxe (Ukraine).

4 ans : Responsable de magasin (organisation et gestion).

12 ans : Interprétariat en langues française et anglaise (Ukraine).

5 ans : Gestion financière pour un service alimentaire et un centre de vacances.

2 mois : Conseillère de vente chez un caviste : Les Maîtres du vin (33).

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Associer mes compétences culturelles et commerciales au service des vins & spiritueux.



Benjamin DAUBA

26 ans - 22 avenue de Clairbois - 33850 LEOGNAN
Portable : 06 13 64 97 32 - email : benjamin.dauba@hotmail.fr

CURSUS

BTS Technico Commercial Vins Boissons et Spiritueux

Bac Pro Vins Boissons et Spiritueux

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE VRP (Henri MAIRE) - Service commercial, implantation de Rosé Malartic en Angleterre (CHATEAU MALARTIC LAGRAVIERE)

- ACA - Animateur foire aux vins dont Carrefour Waterloo – Belgique (résultat : 1^{er} carrefour de Belgique en valeur et volume).

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Dynamique, sérieuse et mobile. Anglais parlé et écrit. Mon projet : commercial GD, CHR ou export.



Elisabeth DE PONTAC CHABOT

37 ans - 4, rue Condillac - 33000 BORDEAUX
Portable : 06 64 77 82 84 / 09 54 18 33 66 - email : elisabeth.chabot@gmail.com

CURSUS

Ecole Centrale de Lyon (Ingénieur). Master of Science de

Géotechnique – Université de Manchester (Royaume-Uni)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 10 ans chez BT Global Services (British Telecom) : Consultante en Gestion sur des projets informatiques chez différents clients : Véolia, Renault, EDF, Ministère des finances Management d'équipe. Organisation de dégustations annuelles de nos vins, dégustations/vente en entreprise.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS En reconversion professionnelle pour travailler sur les exploitations viticoles familiales : le château de MYRAT, AOC Sauternes (Cru classé en 1855) à Barsac et le château PEYCHAUD, AOC Bordeaux à Ambarès.

Plus particulièrement au développement des activités commerciales, marketing et communication, et de manière générale à la gestion de l'entreprise.



Guillaume DIAIS

30 ans - Résidence le Clos - Bât 4 rue Tastet Girard - 33290 BLANQUEFORT
Portable : 06 32 94 58 07 - email : guillaume.diais@laposte.net

CURSUS

Bac Pro en alternance Hôtellerie-Restauration

Formation de stratifieur mouleur

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 4 ans dans la restauration. 2 ans diverses activités dans l'intérim. 7 ans peinture/stratifieur aéronautique. 2 mois employé logistique (Castel 33)

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Commercial sédentaire ou terrain.



Giseli DIAS DA ROSA

29 ans - 107 rue Croix de Seguey - 33000 BORDEAUX
Portable : 06 31 95 49 04 - email : gjdias@gmail.com

CURSUS

BAC (Brésil) - MASTER en Relations Publiques (Brésil)

Diplôme d'enseignement d'Espagnol (Madrid)

ESMOD – France (styliste et marketing de la mode)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE CROBAR : 4 ans Responsable Relations publiques & Communication (Argentine). SOUTH STAR : 2 ans Reporter de mode (Brésil). TARTANA : Commerciale événementiel (Espagne).

CASTEL STUDIO : 2 ans Commerciale événementiel pour vins de Bordeaux (Brésil)

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Vente des Grands Crus Classés au Brésil auprès de structures commerciales. Espagnol courant, anglais convivial.



Elena FOMENKO

36 ans - 25, rue du Professeur Devaux - 33800 BORDEAUX
Portable : 06 27 83 73 20 - email : elena.fomenko@laposte.net

CURSUS

Master en Sciences et Techniques des Aliments (ISTAB Bordeaux).

Diplôme d'ingénieur agroalimentaire (Académie Nationale de Moscou).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Responsable qualité/production pendant 6 ans dans le secteur agroalimentaire. Des compétences dans le domaine de la gestion du service qualité/production d'une entreprise agroalimentaire : Management d'équipes / Développement de projets / Organisation et animation de réunions, formation du personnel / Représentation auprès des Pouvoirs Publics.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Bilingue Russe/Français. Anglais : niveau scolaire. Sens du relationnel et de la négociation, créative, dynamique.

Compétences techniques et commerciales au service de la filière vitivinicole.



David GARAULT

24 ans - 6 impasse du four à chaux - 79260 STE NEOMAYE
Portable : 06 42 80 09 42 - email : david.garault@hotmail.fr

CURSUS

BTS Négociation Relation Client

BAC STT ACA

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 2 ans Responsable commercial secteur biomasse : CAP ENERGIE 86 à Poitiers (86). Développement du portefeuille client, fidélisation, mise en place d'actions commerciales, commercialisation de nouveaux produits.

6 mois Agent de production alimentaire : EURIAL POITOURAINE - Divers travaux saisonniers agricoles.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Grande autonomie et bon relationnel, dynamique. Intérêts pour les challenges et la nouveauté. Anglais et Espagnol pratiqués.

Lier commercialisation, communication et marketing du vin est mon objectif.



Charlotte GERVOSON

21 ans - Château Larrivet Haut Brion 33850 LEOGNAN
Portable : 06 14 79 27 75 - email : gervosoncharlotte@hotmail.fr

CURSUS

Bac Pro Services

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Formation en alternance au Château Larrivet Haut Brion. Travaux viti-vinicoles. Approche de la communication et de la commercialisation.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Commercialiser les vins de propriétés viticoles



Damien GRELAT

24 ans

contact : ipc@formation-lac.com

CURSUS DEUG LEA (Anglais-Chinois) Université Michel de Montaigne (Bordeaux III) - Bourse d'étude du gouvernement de Taiwan (National Taiwan University)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Commercial export à VINEXPO Hong Kong 2010 pour la Société Eugen (prospection et ventes en Primeurs sur le salon pour M. Eugène RAOUX, EUGEN). Sommelier lors des primeurs 2009 au Château Grand Pontet (association des Grands Crus de St Emilion). Assistant commercial/marketing chez VITISPHERE.COM (CDD effectué à Montpellier, Hérault). Employé viticole au Château La Rose Sarron et Brondelle (AOC Graves).

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Parle couramment le mandarin (chinois) et l'anglais. Dynamique, curieux, persévérant, volontaire et souriant...mobilité internationale pour l'export (Chine ou autres).



Alejandro HERRERA

49 ans - 11 rue Joël Conte - 17600 MEDIS

Portable : 06 78 96 45 68 - email : alejandro_herrera@orange.fr

CURSUS

Ecole Supérieure de Commerce (The University of Toledo, Ohio, U.S.A.). Ingénieur Technologue (The University of Toledo, Ohio, U.S.A.).

Design Technologique – The University of Toledo, Ohio, U.S.A.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 5 ans Hutchinson SNC : Responsable de zone Export (Amérique du Sud, Europe du Sud, Afrique du Nord). 8 ans Marubeni Corporation : Responsable de Marchandise Générale (Import / export).

2 ans Emerson Electric : Ingénieur Technico-commercial. 4 ans Metro de Caracas & Sabien-Koné : Assistant de projet et responsable technique.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Marchés internationaux - Importation / Exportation - Management d'une unité commerciale - Espagnol (langue maternelle) – Bilingue anglais - Président de FRAVEN S/O.



David HAMELIN

39 ans - 1 impasse Genesta - 33200 BORDEAUX
Portable : 06 24 12 72 63 - email : ddhamelin@yahoo.co.uk

CURSUS

BTS Action Commerciale en alternance 1994-1996 (Mérignac),

Baccalauréat Economie (Marseille).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Flight Manager (Chef de Cabine), Monarch Airlines, Gatwick Airport RU responsable de la sécurité, du service, de la communication et des ventes à bord.

2007-2009 : Responsable CHR, Appellations Wines, Edimbourg Ecosse, chargé de clientèle, de ventes et de dégustations.

Juin-Novembre 2008 : Assistant Manager Monarch Airlines, Gatwick Airport RU responsable d'équipe, des services et des tâches douanières.

2004-2007 : Steward Monarch Airlines, Gatwick Airport RU, responsable de la sécurité, des services et de la formation du personnel.

1999-2004 : Assistant de chef de rayon, Métro SA Bordeaux, organisme de formation en alternance, rayon poissonnerie, étude de satisfaction de clientèle.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Bilingue anglais – Espagnol courant. Grand sens du relationnel. Grande adaptabilité au service de la filière vin.



Claude HUART

51 ans - 54 Augreilh - 40500 ST SEVER

Portable : 06 84 74 45 89 - email : claude.huart@neuf.fr

CURSUS

Ingénieur T.P. (ESTP)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Responsable contrôle de gestion dans des groupes industriels. Responsable de l'Administration des Ventes au sein de groupes immobiliers.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Amoureux des vins. Mon objectif : prendre la responsabilité d'un centre de profit ou être au service de l'Administration des ventes, de la finance et la commercialisation de la filière V/S.



Christine MARCHAL

45 ans - 55 avenue Thiers - 33100 BORDEAUX

Portable : 06 87 25 11 97 - email : alain-petit@wanadoo.fr

CURSUS

Maîtrise Information et communication (Bordeaux III)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 20 ans dans la communication événementielle, les relations presse et la négociation immobilière dont expérience au Château Labegorce.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Mettre en pratique dans le domaine du vin mes acquis de la communication et de la vente.



Marie-Cécile OSZTAB

23 ans - 67 rue d'Aupérie - 33800 BORDEAUX

Portable : 06 30 80 60 98 - email : marieosztba@live.fr

CURSUS

1 an étudiante en Anglais (Australie : Sydney Institute).

Niveau DEUG LEA anglais-chinois.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Travaux agricoles Château Haut-Brion (saisons 2006 à 2009). Barmaid en hôtellerie et hôtesse d'accueil (Sydney-Australie). Employée – caviste à Bordeaux (L'Oenolimit).

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Objectif : travailler pour une maison de négoce secteur France ou à l'import /export. Anglais courant, notion de mandarin, d'espagnol et d'italien.



Mirna PERES

37 ans - 8 allée des Marronniers - 33160 ST AUBIN DU MEDOC

Portable : 06 58 05 80 19 - email : peresmirna@hotmail.fr

CURSUS

BTS Tourisme (Liban).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

- 4 ans Cadre administratif – Société MMP (travaux publics) Roanne, France.

- 5 ans Responsable réservation et accueil – Hôtel West House – Jounieh, Liban.

- 2 ans Commerciale – Beidou Trading Company (produits cosmétiques) Koweït.

- 2 ans Service administration des ventes – Gardy Liban (luminaires) Liban.

- Etude de marché pour commercialisation de vins au Moyen Orient.

SPÉCIALITÉ ET/OU OBJECTIFS Trilingue